



PRIX ET VALEURS DES PHARMACIES

Évolution du cadre d'exercice
des pharmaciens

Avril 2018



INTERFIMO

FINANCIER DES PROFESSIONS LIBÉRALES

Toute représentation ou reproduction, intégrale ou partielle, est interdite sans le consentement d'Interfimo (loi du 11 mars 1957)

En 2017, le marché des ventes de pharmacies et des associations entre pharmaciens a été marqué par :

- ▶ un nombre croissant d'opérations qui préfigure la grande mobilité des prochaines années liée aux nombreux et inéluctables départs en retraite de titulaires ;**
- ▶ un prix moyen des fonds de commerce (cédés directement ou valorisés à l'actif des sociétés d'exercice) apparemment stable, mais recouvrant en réalité des évolutions de plus en plus divergentes selon la taille des pharmacies ;**
- ▶ une évolution correcte des chiffres d'affaires et des rentabilités, tirée par les entreprises de taille moyenne et supérieure ;**

... / ...

- ▶ un grand tapage autour de l'irruption des fonds financiers, très exagéré au regard du petit nombre d'opérations ainsi financées, mais qui met en lumière la vraie question du manque de fonds propres des jeunes pharmaciens et la nécessité d'y trouver d'autres réponses, compatibles avec les valeurs libérales que nous partageons.

INTERFIMO

Remerciements

Interfimo remercie les instances professionnelles et les conseils spécialisés qui lui ont communiqué les données nécessaires à la réalisation de cette étude, notamment : l'Ordre National des Pharmaciens, la Caisse d'Assurance Vieillesse des Pharmaciens, la société EMC, les cabinets Aubert, Codex, Cohésio, C2C Pharma, Différence Santé, EXCO Valliance, Fiduciaire Richard & Associés, Fiducial, Fiteco, Flandre Comptabilité Conseil, FLG Caducial, GVGM, Hygie Conseils, JTM Expert, KPMG, Le Roux, LLA Experts Comptables, Normeco, Quercy, Révigestion, Sapec, SEC Burette.

PRIX ET VALEURS DES PHARMACIES 2018

1. Environnement
2. Animation du marché
3. Prix de cession
4. Nouvelle fiscalité et ordonnance réseau
5. Pallier le manque d'apport des acquéreurs

PRIX ET VALEURS DES PHARMACIES 2018

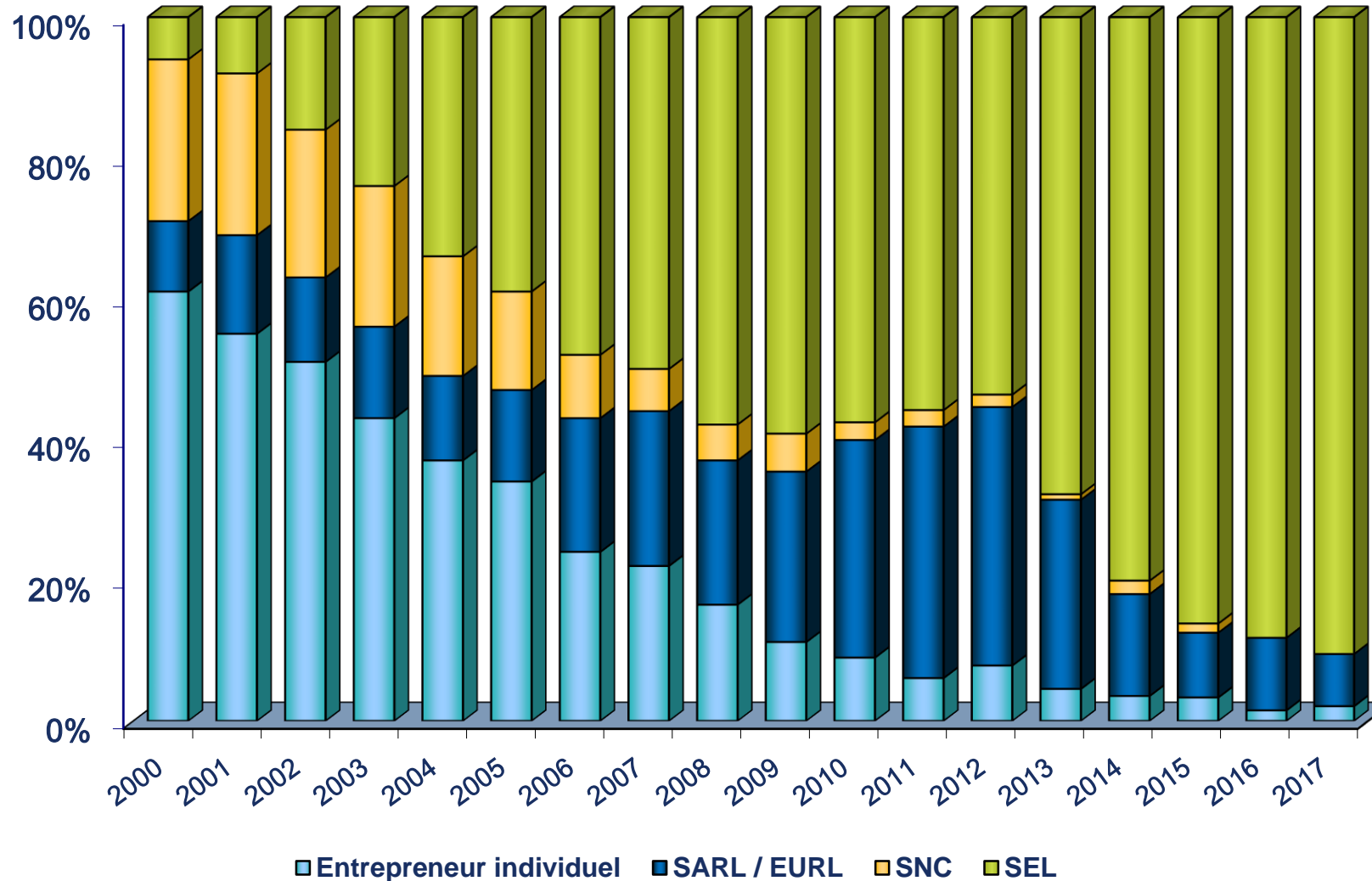
- 1. Environnement**
2. Animation du marché
3. Prix de cession
4. Nouvelle fiscalité et ordonnance réseau
5. Pallier le manque d'apport des acquéreurs

Modes d'exercice des acquéreurs



INTERFIMO

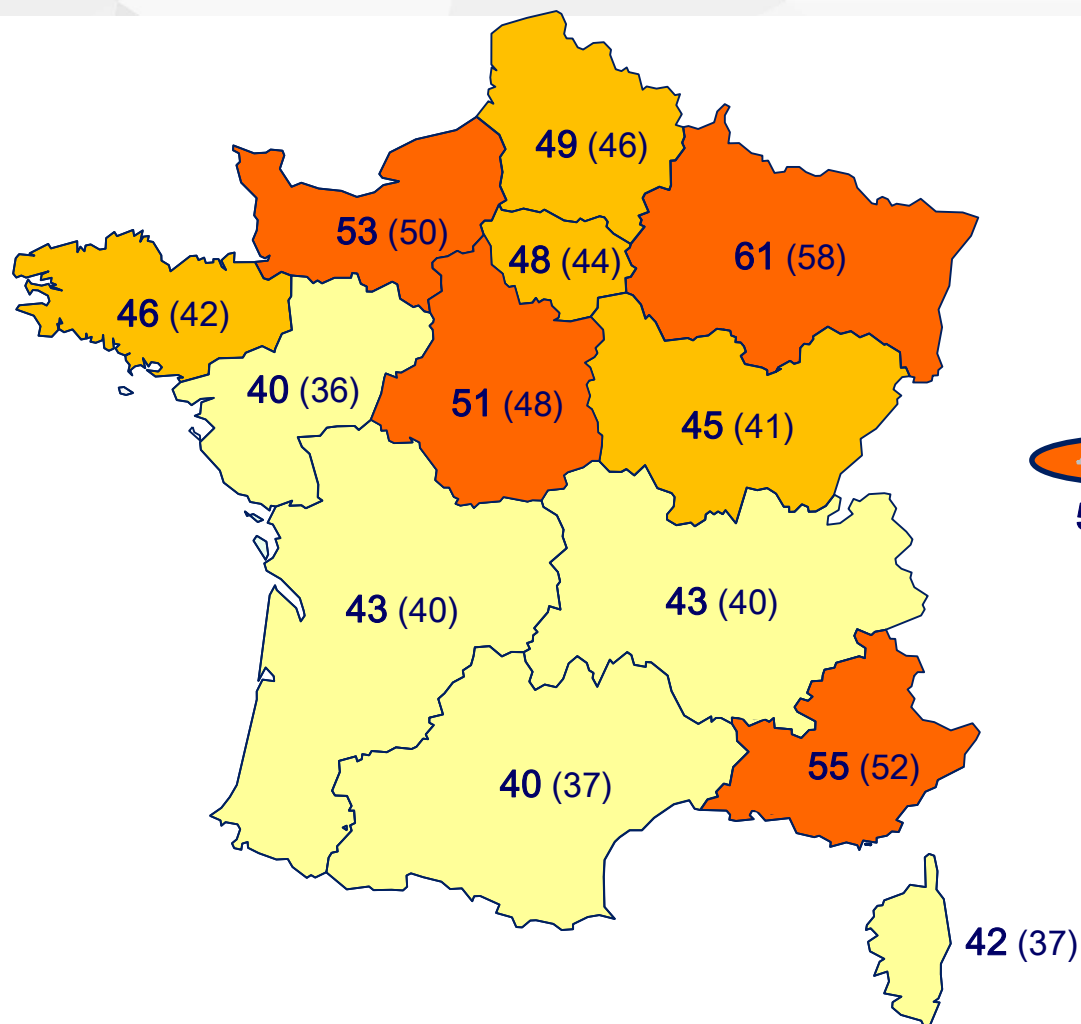
FINANCIER DES PROFESSIONS LIBÉRALES



➤ 9 acquéreurs sur 10 choisissent la SEL en 2017.

Répartition des SEL

Estimation du pourcentage de pharmacies en SEL au 01/01/2018



Moyenne France entière : 48%

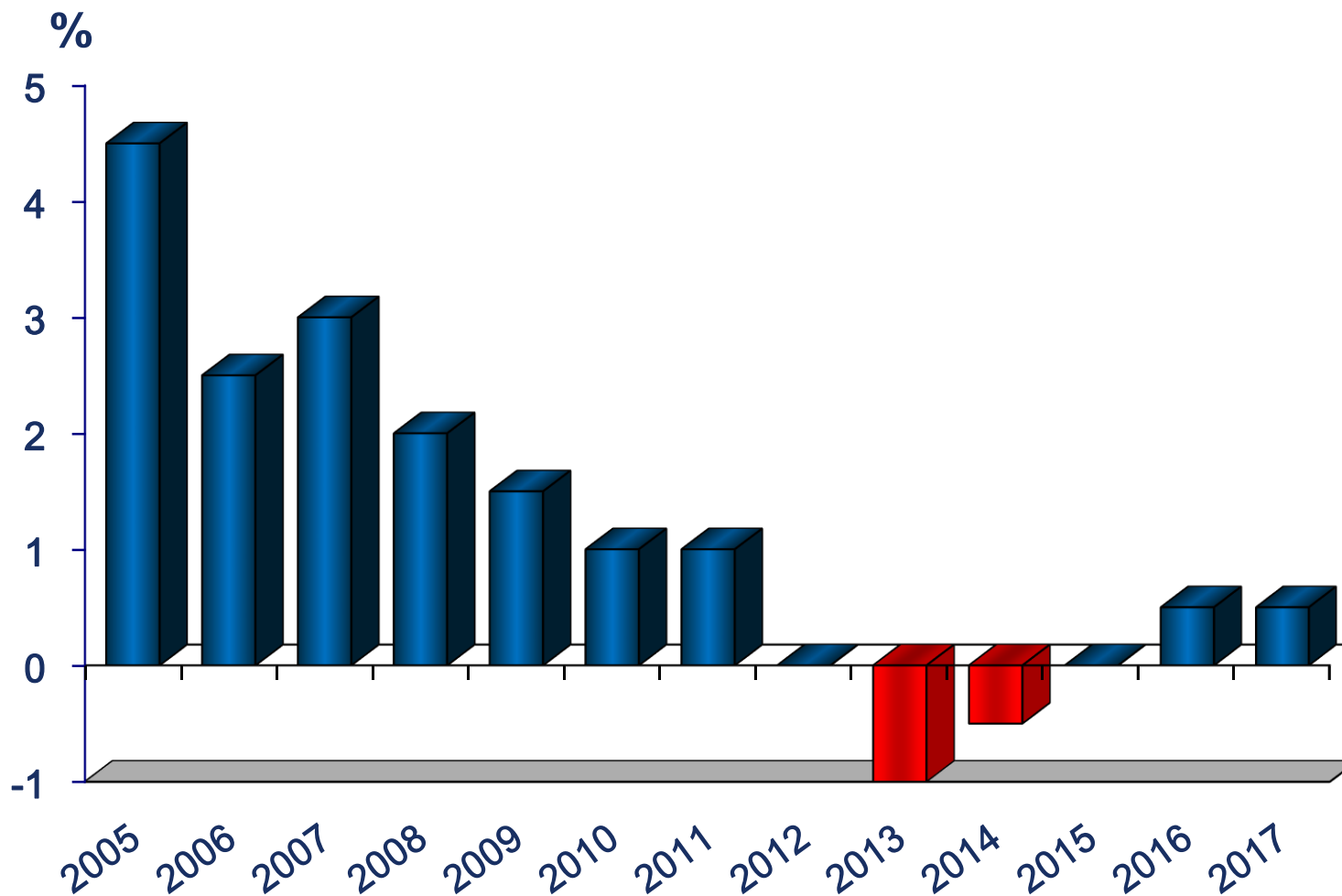
(Rappel 01/01/2017 : 44%)



-  moins de 45%
-  de 45% à 49%
-  50% et plus

➤ Les SEL se développent partout en France, avec encore des disparités selon les régions.

Evolution du Chiffre d'Affaires H.T.



- Dans la continuité de 2016, le chiffre d'affaires progresse légèrement en 2017 (+0,5%).

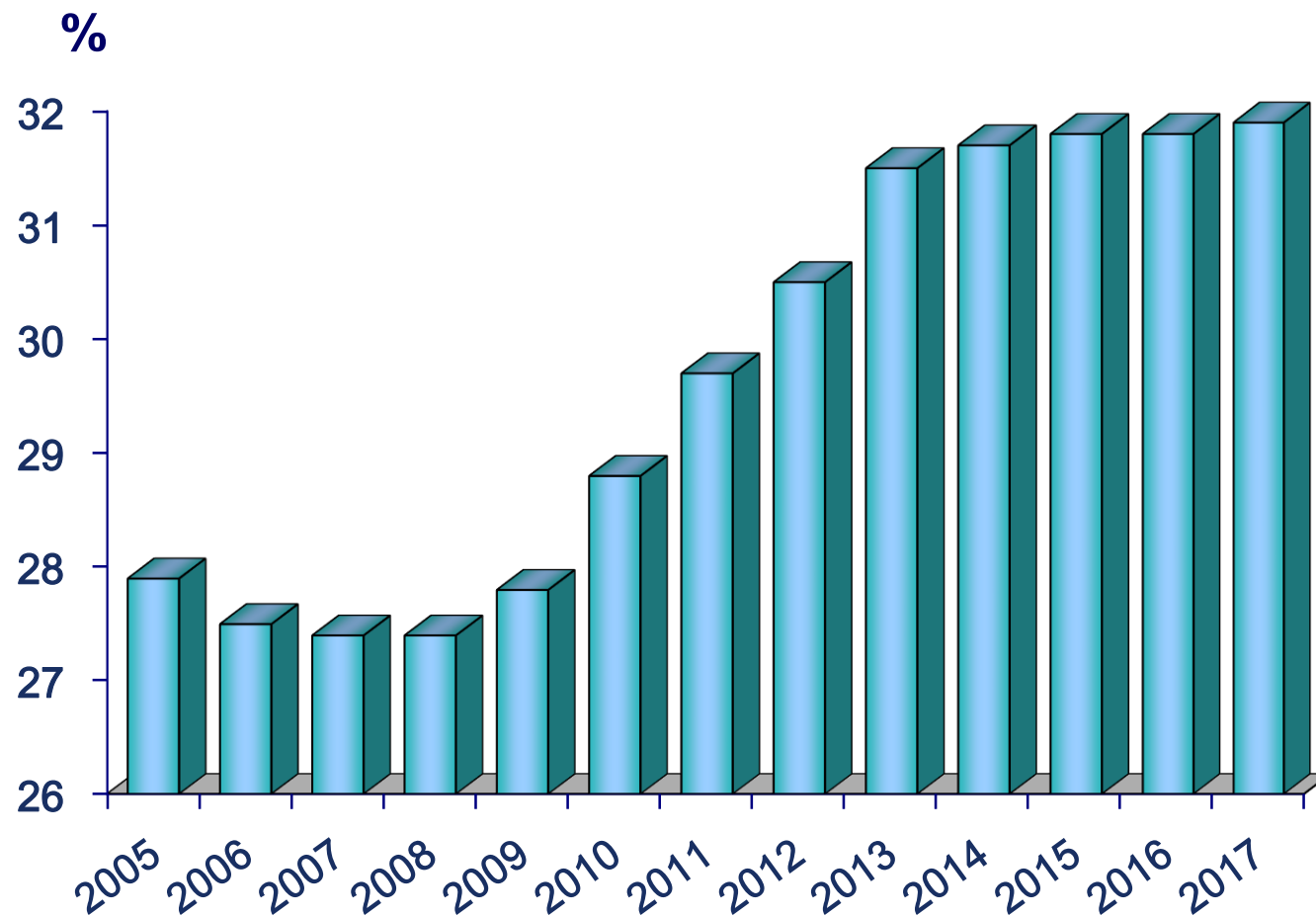
Evolution du taux de Marge Brute globale

(prestations de services comprises)



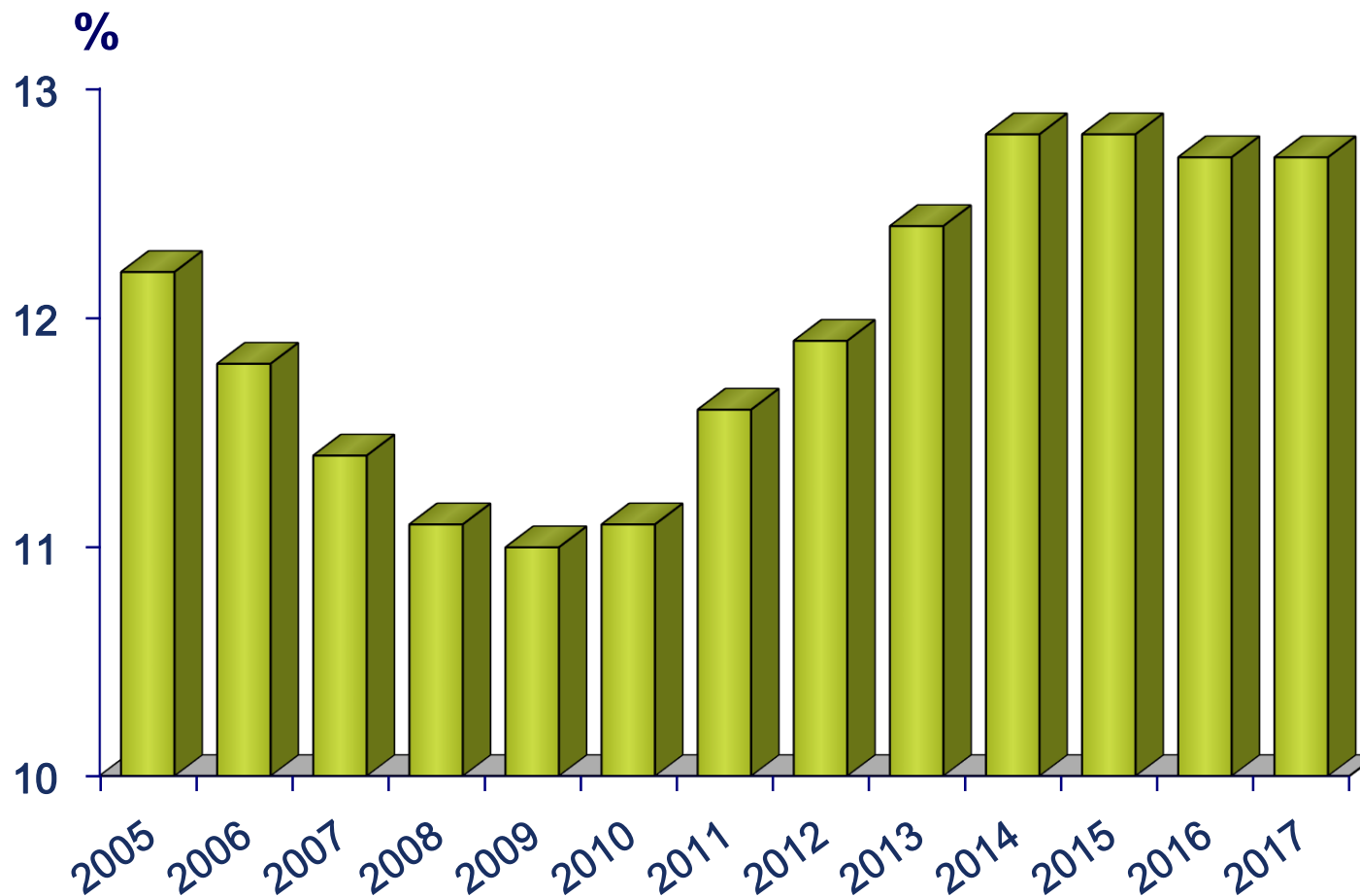
INTERFIMO

FINANCIER DES PROFESSIONS LIBÉRALES



➤ Le taux de marge brute globale s'améliore très légèrement en 2017.

Evolution du taux d'Excédent Brut d'Exploitation

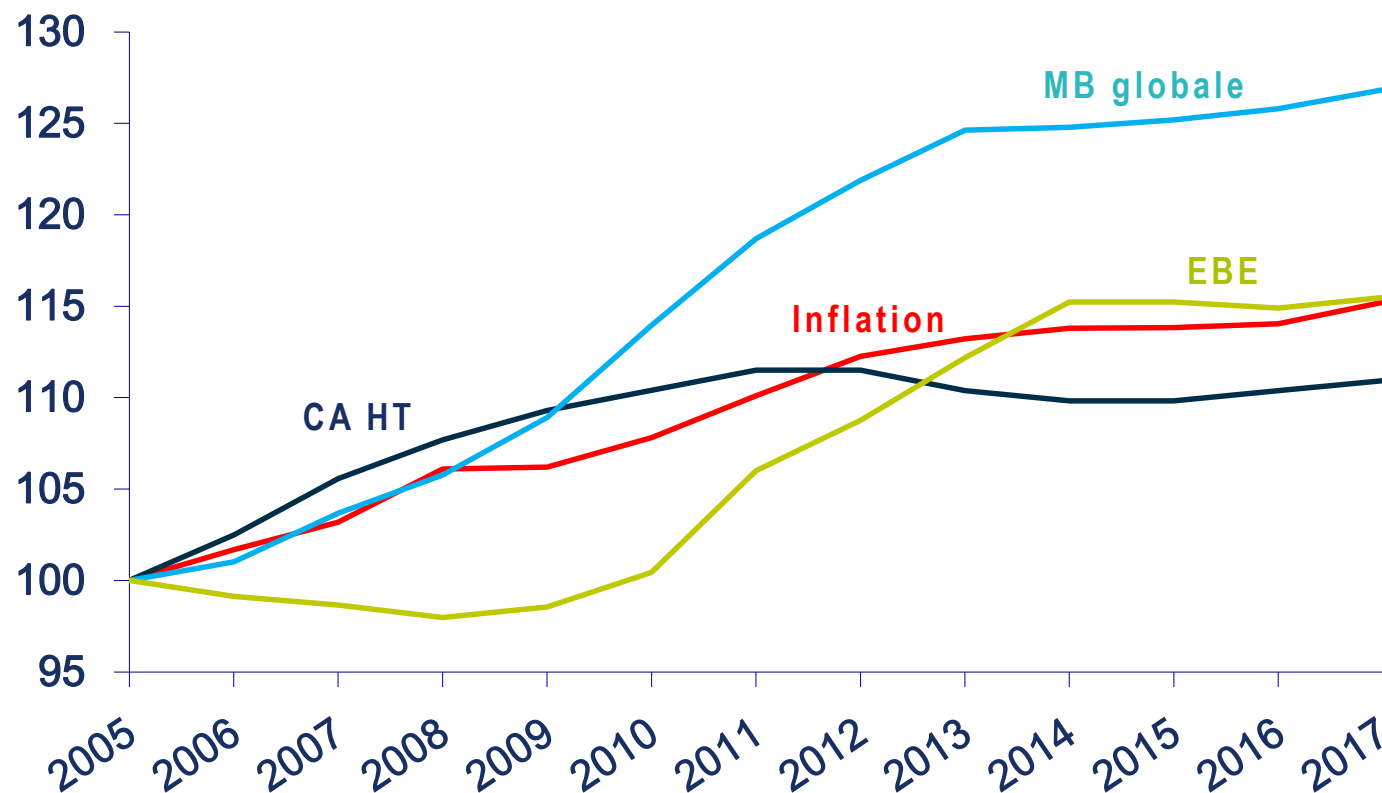


- En 2017, le taux d'excédent brut d'exploitation (après cotisations sociales des titulaires et leur rémunération en cas de SEL) reste stable grâce à des frais de personnel bien maîtrisés.

Evolution comparée en valeur

Chiffre d'Affaires H.T. / Marge Brute globale / Excédent brut d'Exploitation

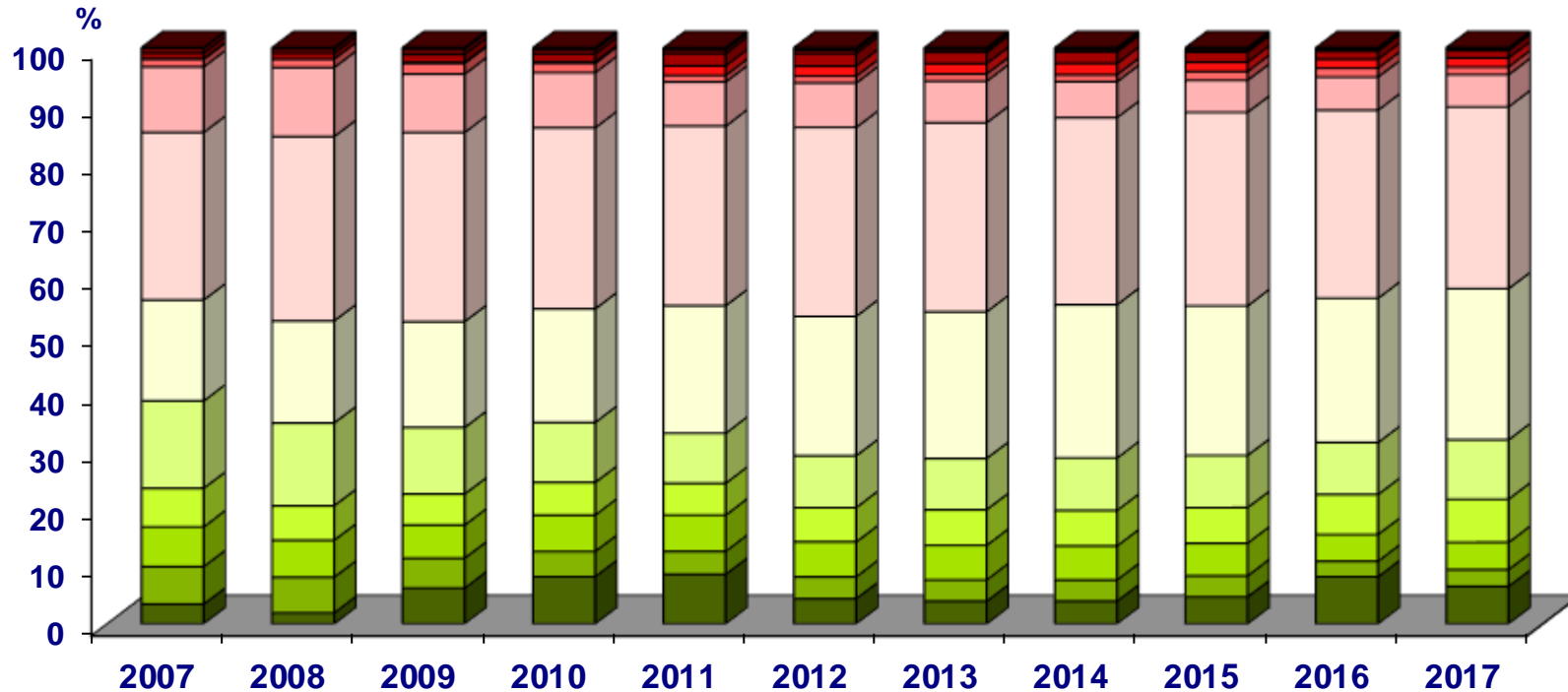
Base 100 en 2005



- Sur la période 2005 – 2017, le pouvoir d'achat du pharmacien est resté à peu près constant, mais avec une forte période de dépression jusqu'en 2011.

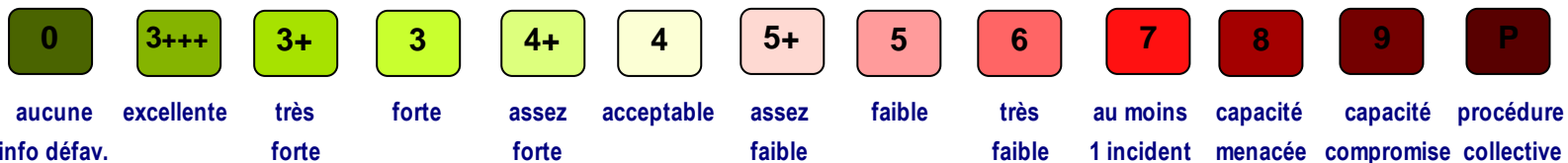
Evolution de la cotation Banque de France des pharmacies

Source Banque de France



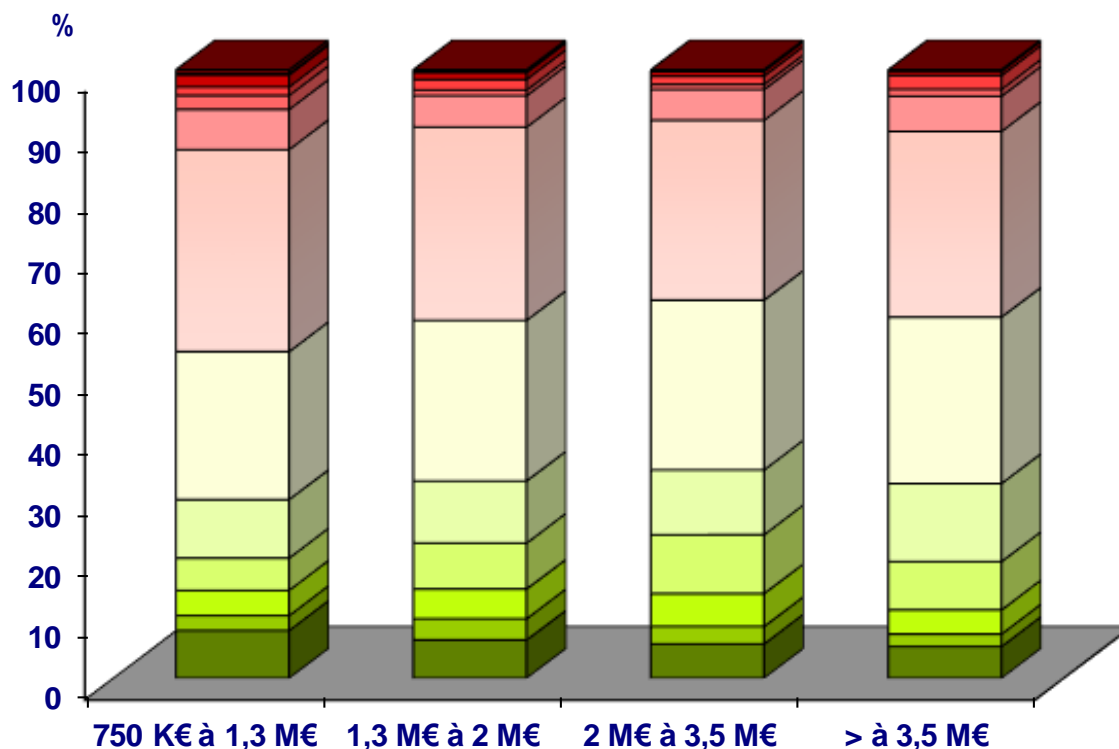
- Proportion plus importante de notes dégradées (5+ à P) entre les années 2008 et 2013.
- Depuis 2013, progression des cotes positives (0 à 4) : 54% en 2013 à 58% en 2017, étant rappelé qu'un certain nombre de pharmacies ont disparu des statistiques.

Cote de crédit d'environ 13 000 pharmacies >750 K€



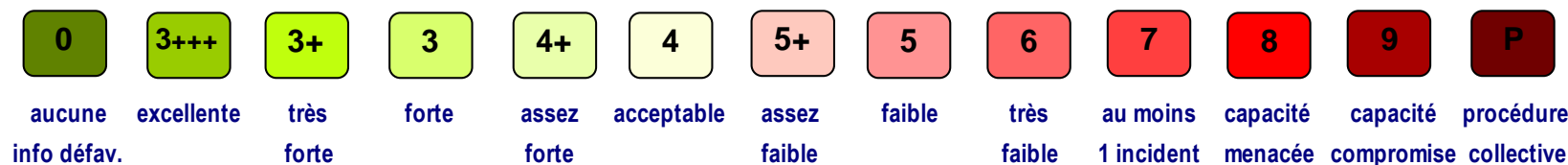
Cotation BDF 2017 des pharmacies par niveau de chiffre d'affaires

Source Banque de France



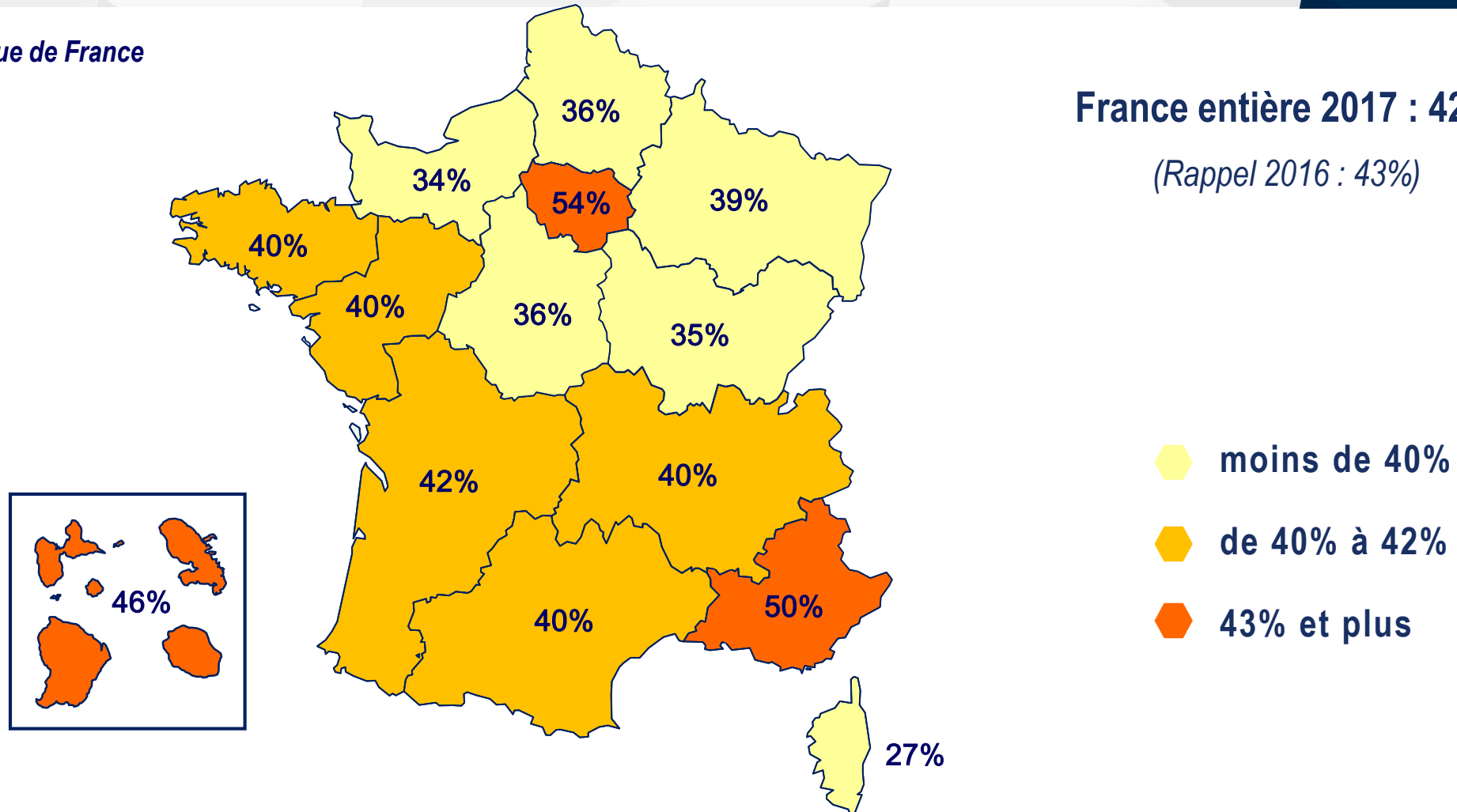
➤ 46% de notes dégradées pour les plus petites pharmacies contre 38 à 41% pour les autres catégories d'officines.

Cote de crédit d'environ 13 000 pharmacies



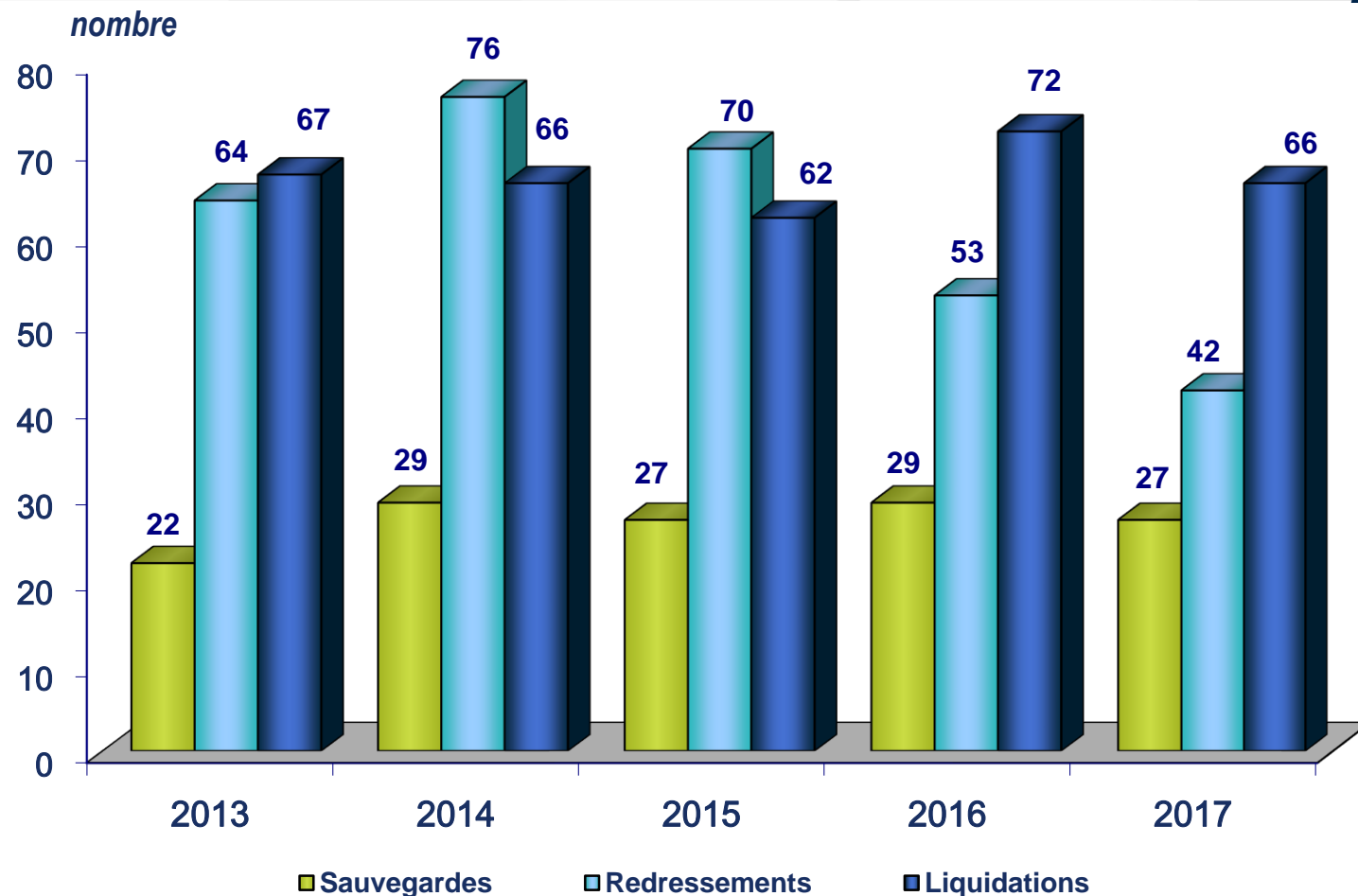
Cotations régionales BDF de 5+ à P

Source Banque de France



➤ Une majorité de notes dégradées est enregistrée en IDF et en PACA.

Ouvertures de procédures collectives

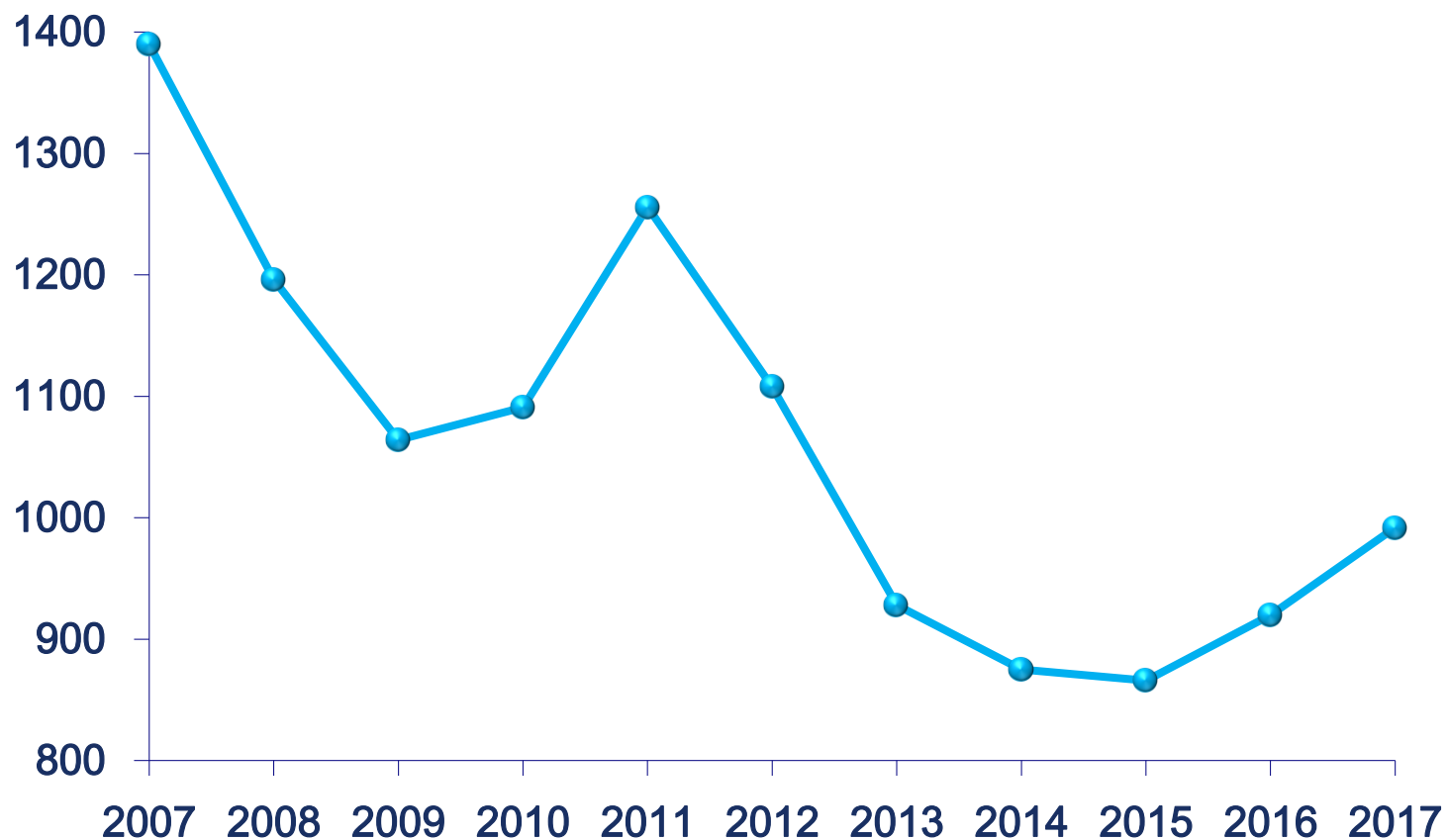


➤ Taux de défaillance des pharmacies : 6/1000 vs 13/1000 pour l'ensemble des entreprises françaises

PRIX ET VALEURS DES PHARMACIES 2018

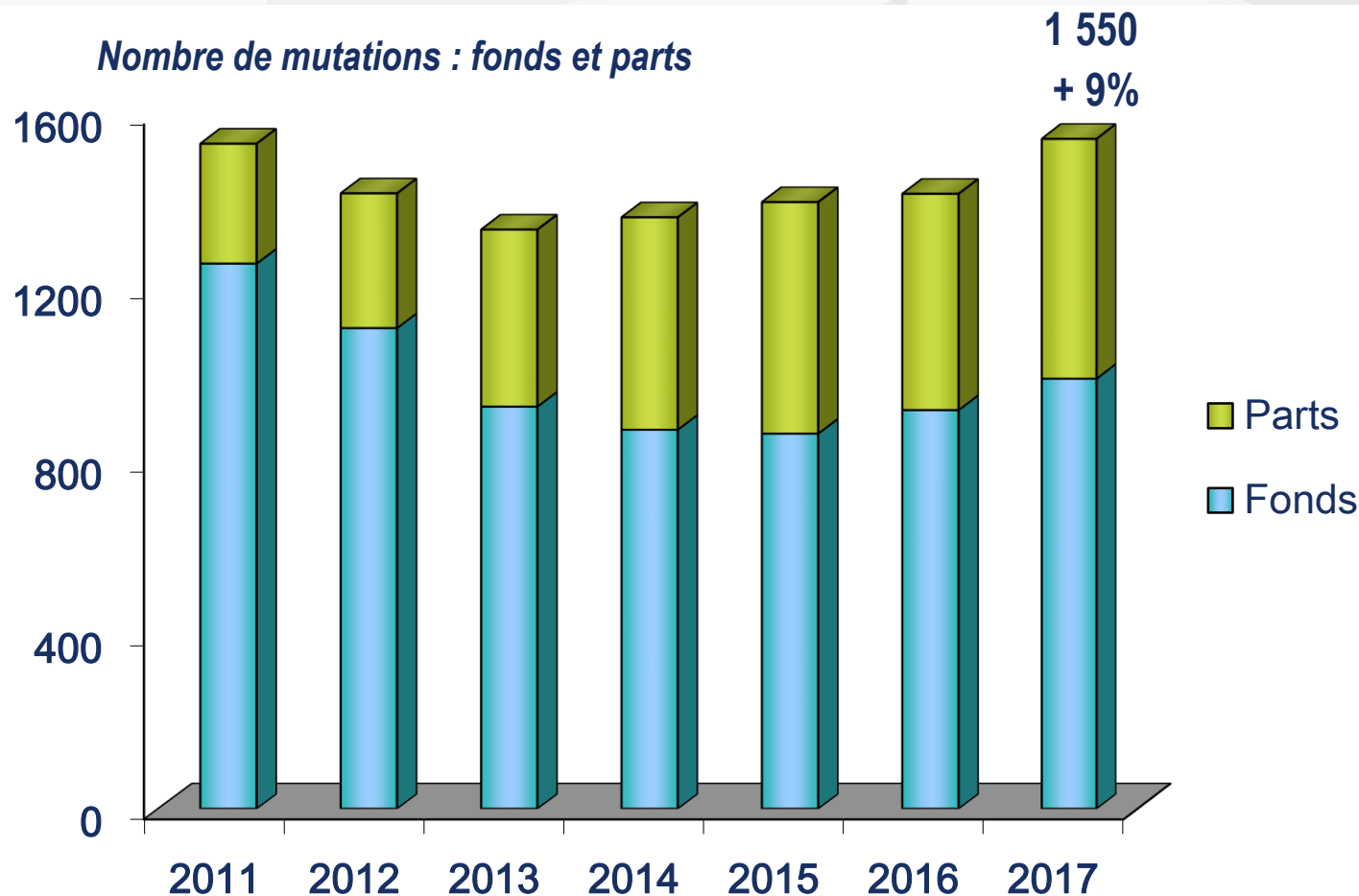
1. Environnement
- 2. Animation du marché**
3. Prix de cession
4. Nouvelle fiscalité et ordonnance réseau
5. Pallier le manque d'apport des acquéreurs

Nombre de cessions de fonds ou apports en société

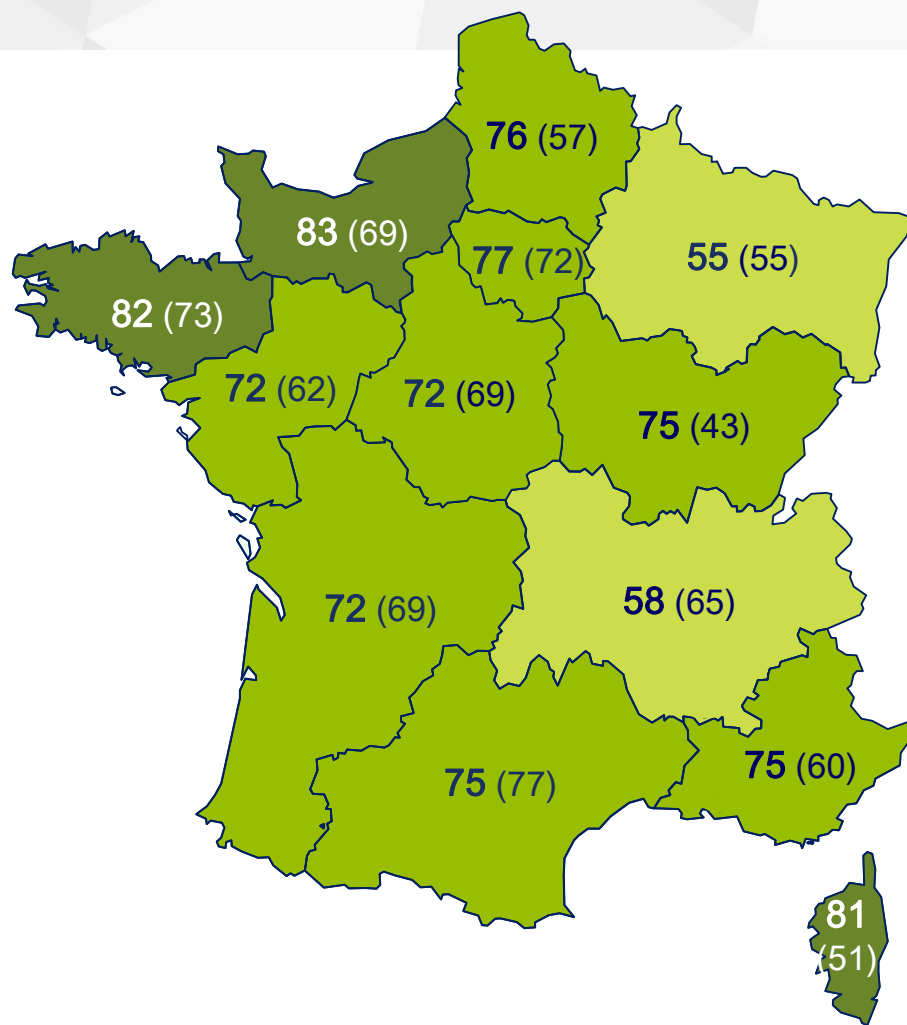


- **Le marché des cessions de fonds progresse pour la 2^{ème} année consécutive (+8% en 2017).**

Nombre de mutations



- **Après ajout des ventes de parts – en progression en 2017 – 1550 mutations ont été enregistrées (soit +9%).**



Moyenne France 2017 :
72 mutations (fonds + parts) / 1 000 officines

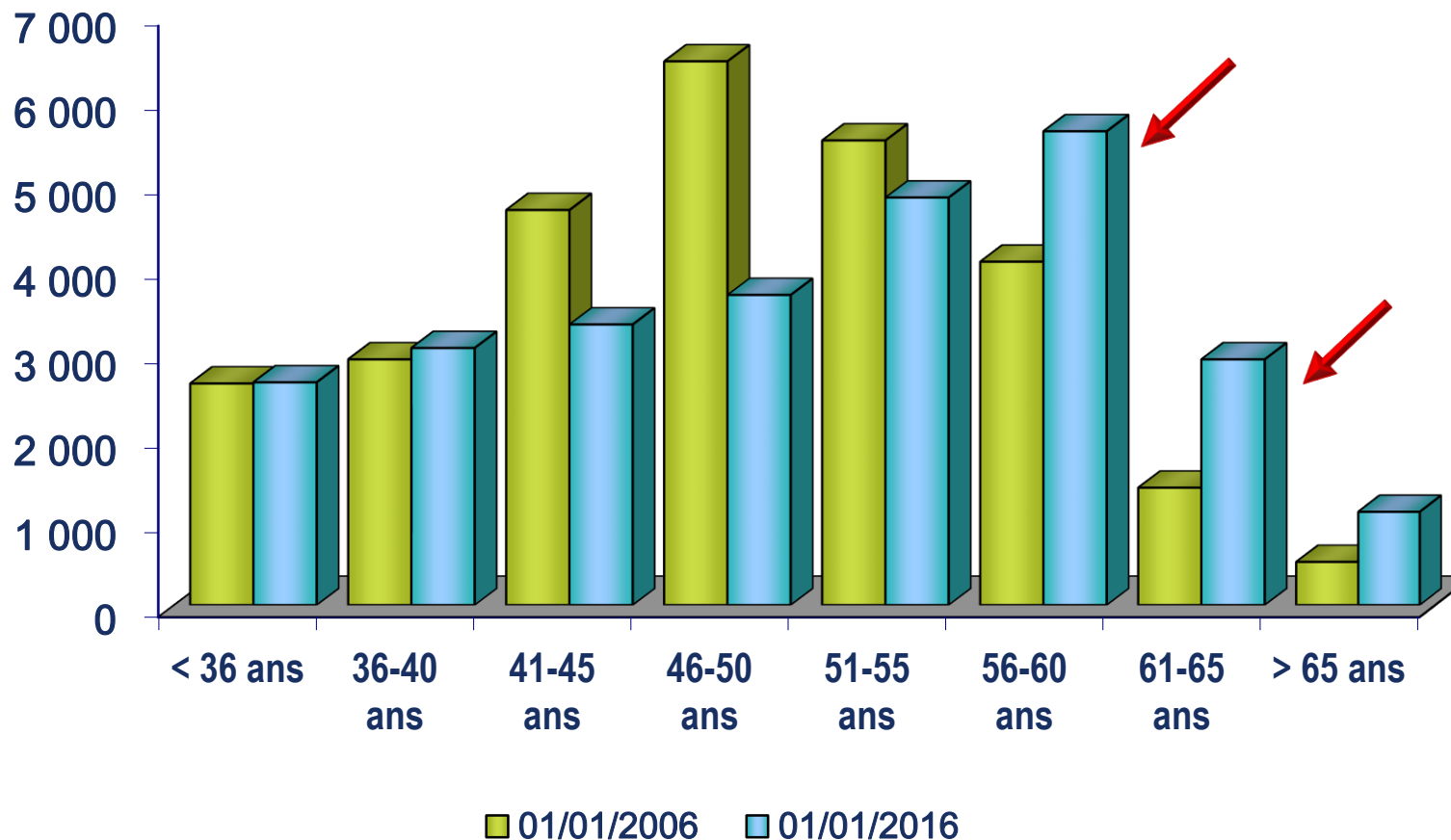
(Rappel 2016 : 65 mutations / 1 000 officines)

- ◆ moins de 67 mutations / 1000 officines
- ◆ de 67 à 77 mutations / 1000 officines
- ◆ plus de 77 mutations / 1000 officines

➤ La majorité des régions connaît une progression de la mobilité (10 sur 13).

Vieillesse des pharmaciens titulaires : une vague de cessions inéluctables à court terme

Source *Ordre*



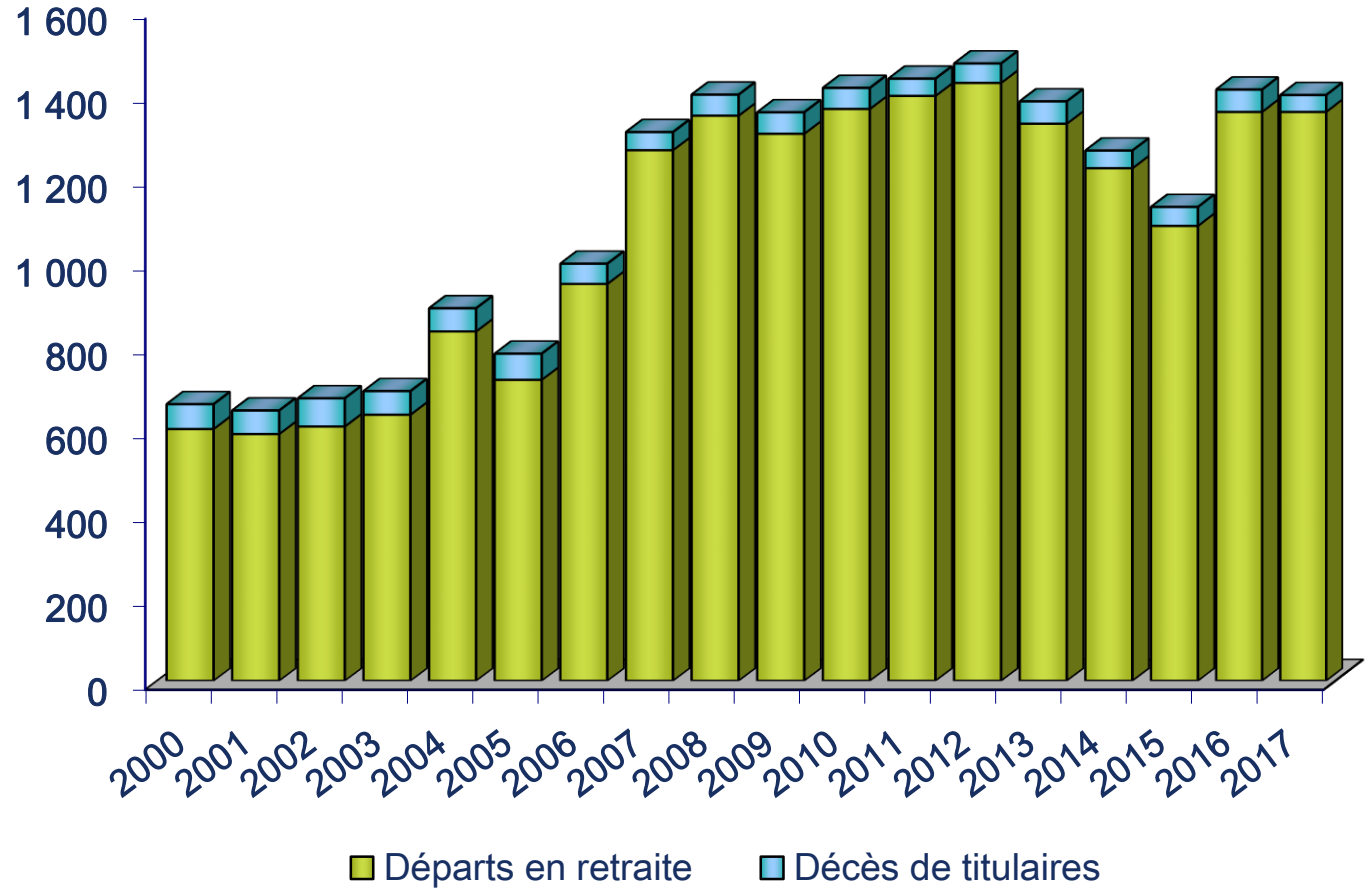
➤ En 10 ans, les effectifs des titulaires de 56 à 65 ans ont augmenté de 60%.

Départs en retraite (titulaires et anciens titulaires) et décès de titulaires



INTERFIMO
FINANCIER DES PROFESSIONS LIBÉRALES

Source CAVP

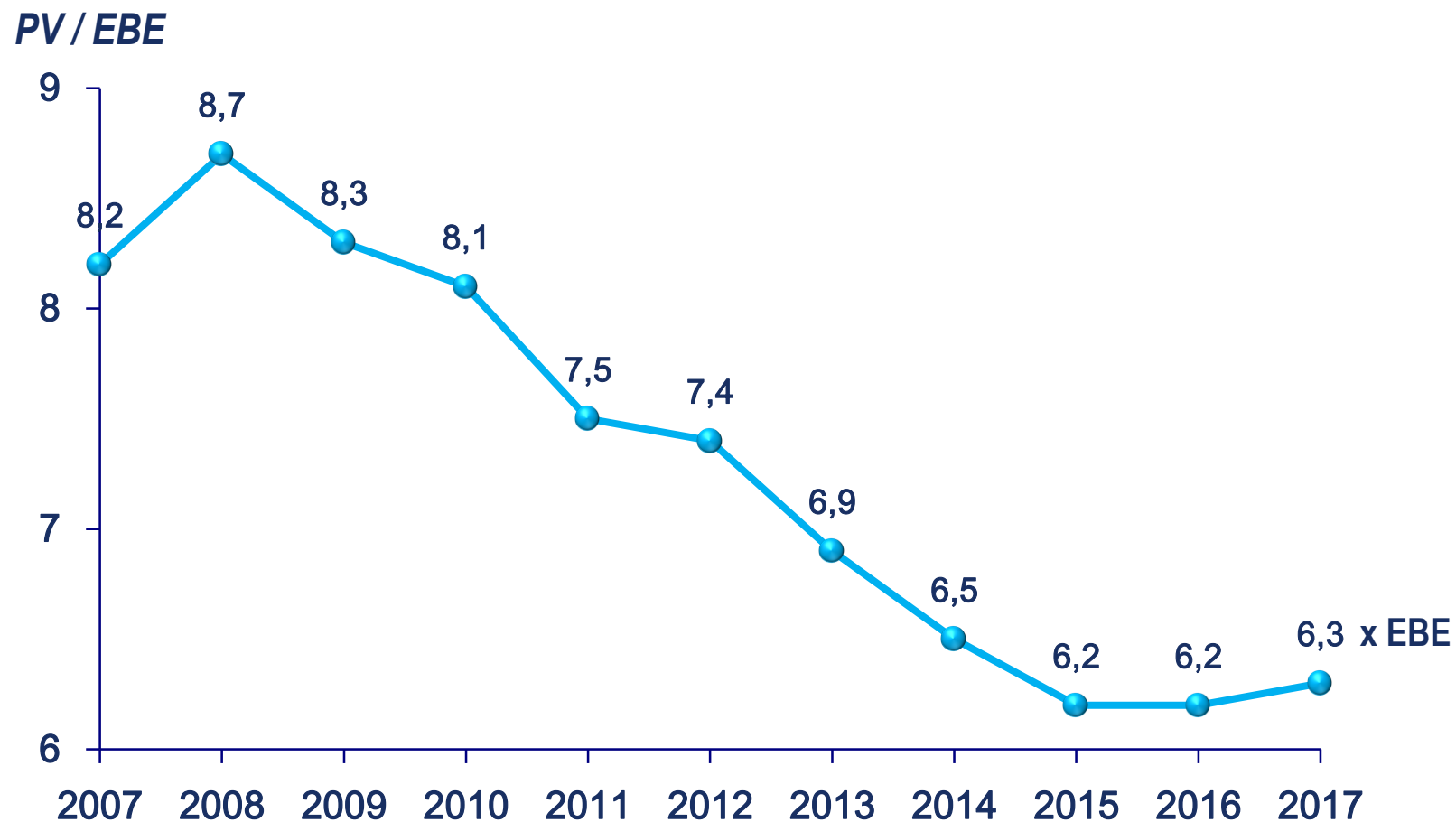


➤ Après les effets temporaires de la réforme des retraites entre 2013 et 2015, les départs en retraite s'élèvent à 1350 en 2017 comme en 2016 et sont donc la principale cause de transmission.

PRIX ET VALEURS DES PHARMACIES 2018

1. Environnement
2. Animation du marché
- 3. Prix de cession**
4. Nouvelle fiscalité et ordonnance réseau
5. Pallier le manque d'apport des acquéreurs

Evolution du prix de cession moyen en multiple de l'EBE « reconstitué » (avant rémunérations et cotisations sociales des titulaires cédants)



- Le prix de cession moyen en multiple de l'EBE progresse très légèrement à 6,3 x l'EBE en 2017.

- Afin de publier un ratio simple et transposable dans le temps, à partir de près de 1000 transactions de pharmacies aux profils disparates (IR / IS, un ou plusieurs titulaires, parfois à temps partiel, un ou plusieurs repreneurs...), INTERFIMO « reconstitue » un EBE standard :
 - avant rémunérations et charges sociales des titulaires,
 - incluant certaines recettes (ROSP, frais de garde ...) qui sont parfois affectées en « subventions d'exploitation » ou en « autres produits ».
- Mais cet indicateur statistique ne prétend pas remplacer l'analyse, cas par cas, de la rentabilité de chaque pharmacie – par exemple en retraitant des loyers de convenance (SCI captive) ou en affectant des rémunérations normatives aux dirigeants (20% des officines comptent plusieurs titulaires à même d'économiser des charges de personnel).

Rémunérations des titulaires en SEL (hors charges TNS)

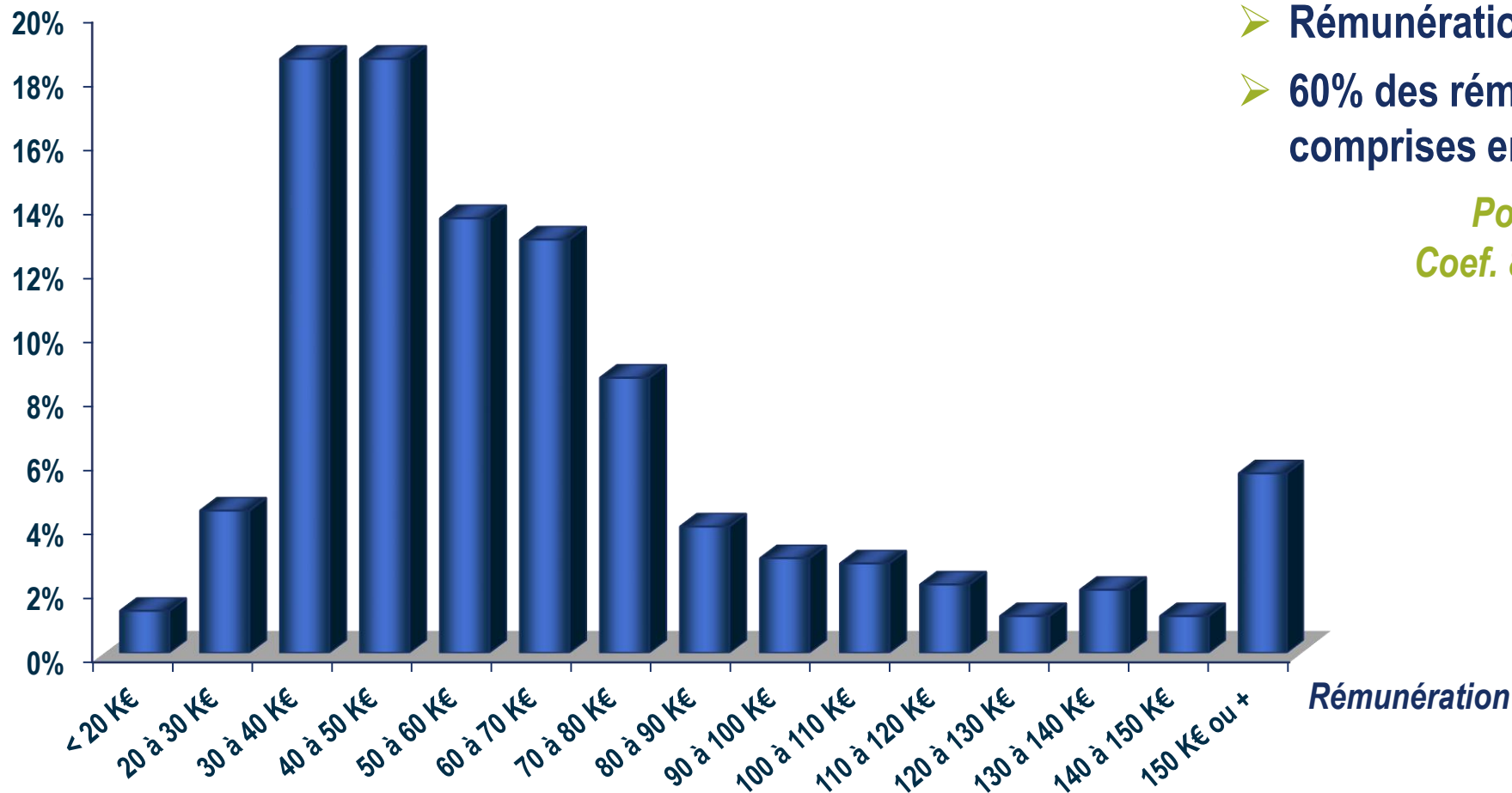
Analyse de 600 dossiers 2016 / 2017



INTERFIMO

FINANCIER DES PROFESSIONS LIBÉRALES

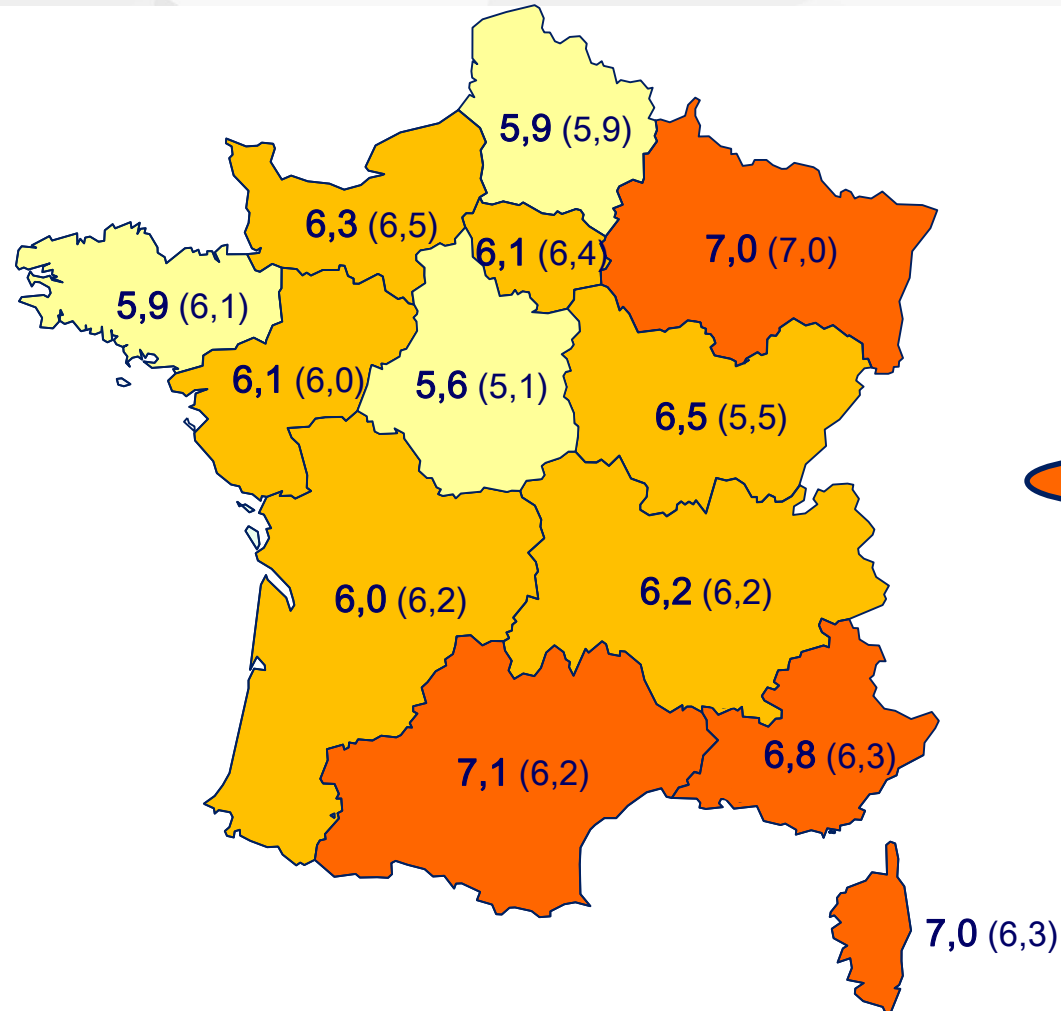
Pourcentage
de titulaires



- Rémunération nette moyenne : 67 K€
- 60% des rémunérations sont comprises entre 36 K€ et 84 K€

Pour mémoire
Coef. 800 ≈ 50 K€ net

Carte de France des prix de cession en multiple de l'EBE reconstitué (avant rémunérations et cotisations sociales des titulaires)



Moyenne France : 6,3 x l'EBE
(Rappel 2016 : 6,2 x l'EBE)

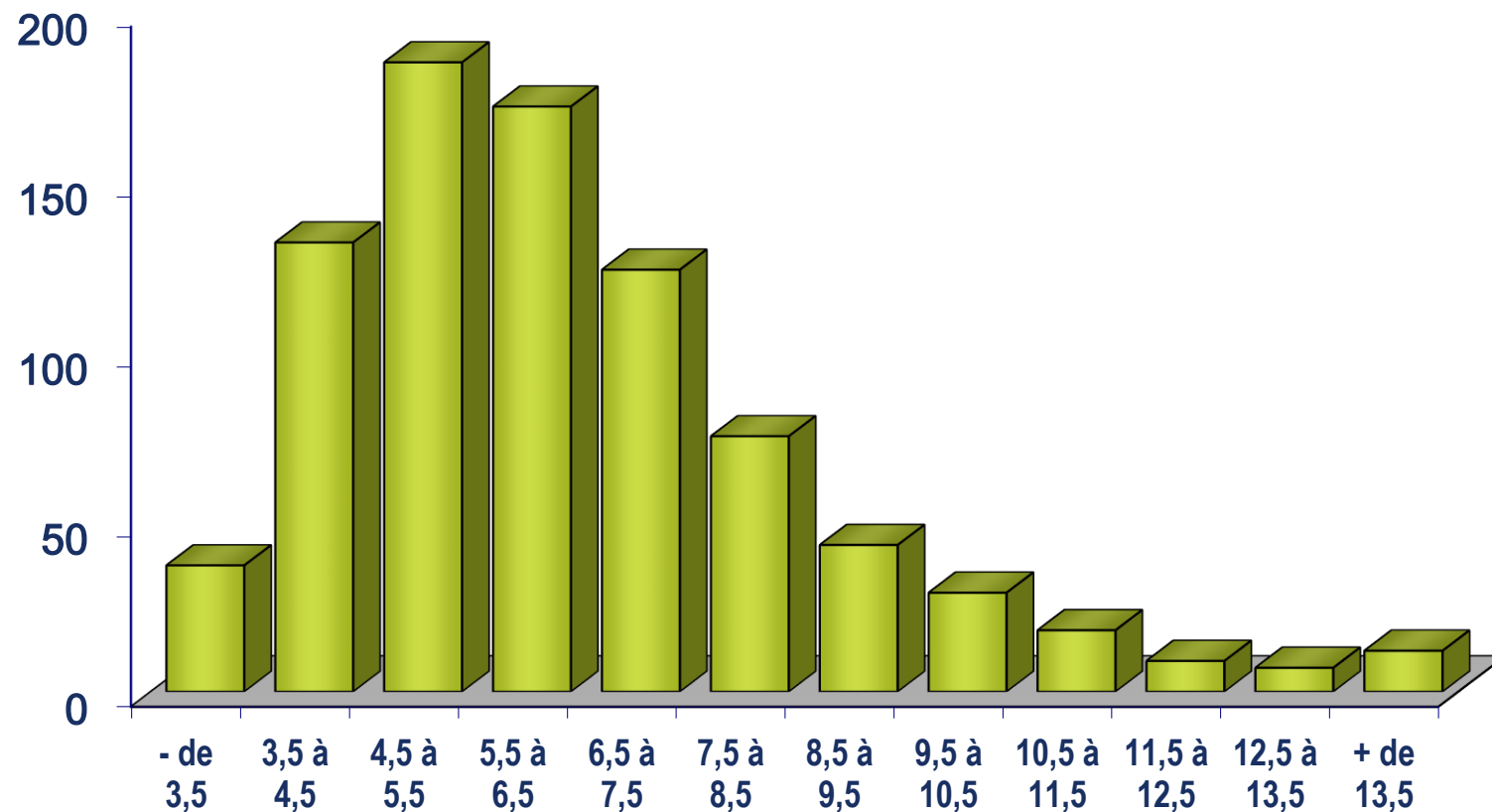


- moins de 6,0
- de 6,0 à 6,6
- 6,7 ou plus

➤ Les régions du sud-est, Grand Est et Paris affichent les prix moyens les plus élevés en multiple de l'EBE.

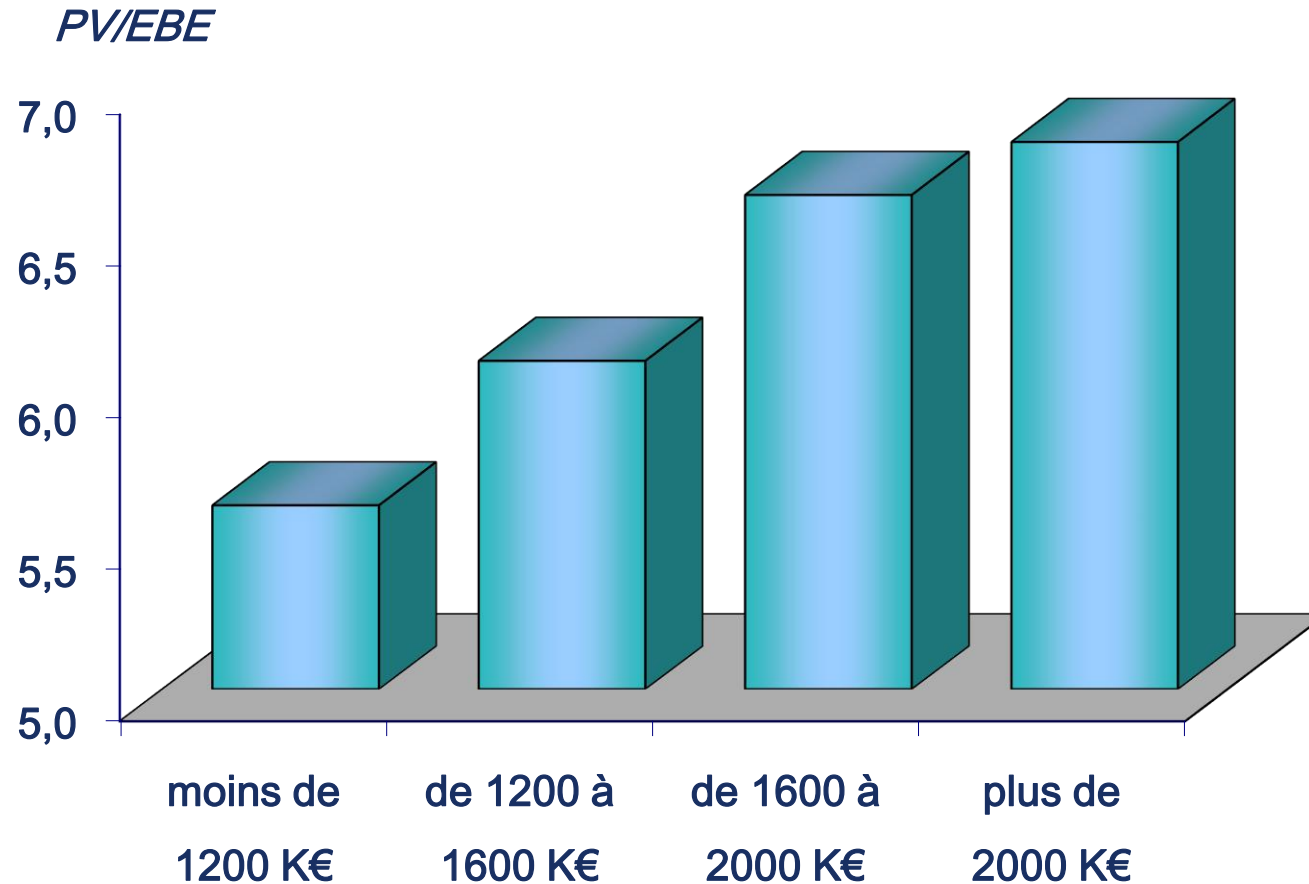
Dispersion des prix en multiple de l'EBE reconstitué

Nombre de cessions



➤ Près d'une pharmacie sur 4 est valorisée à 7,5 x l'EBE ou plus.

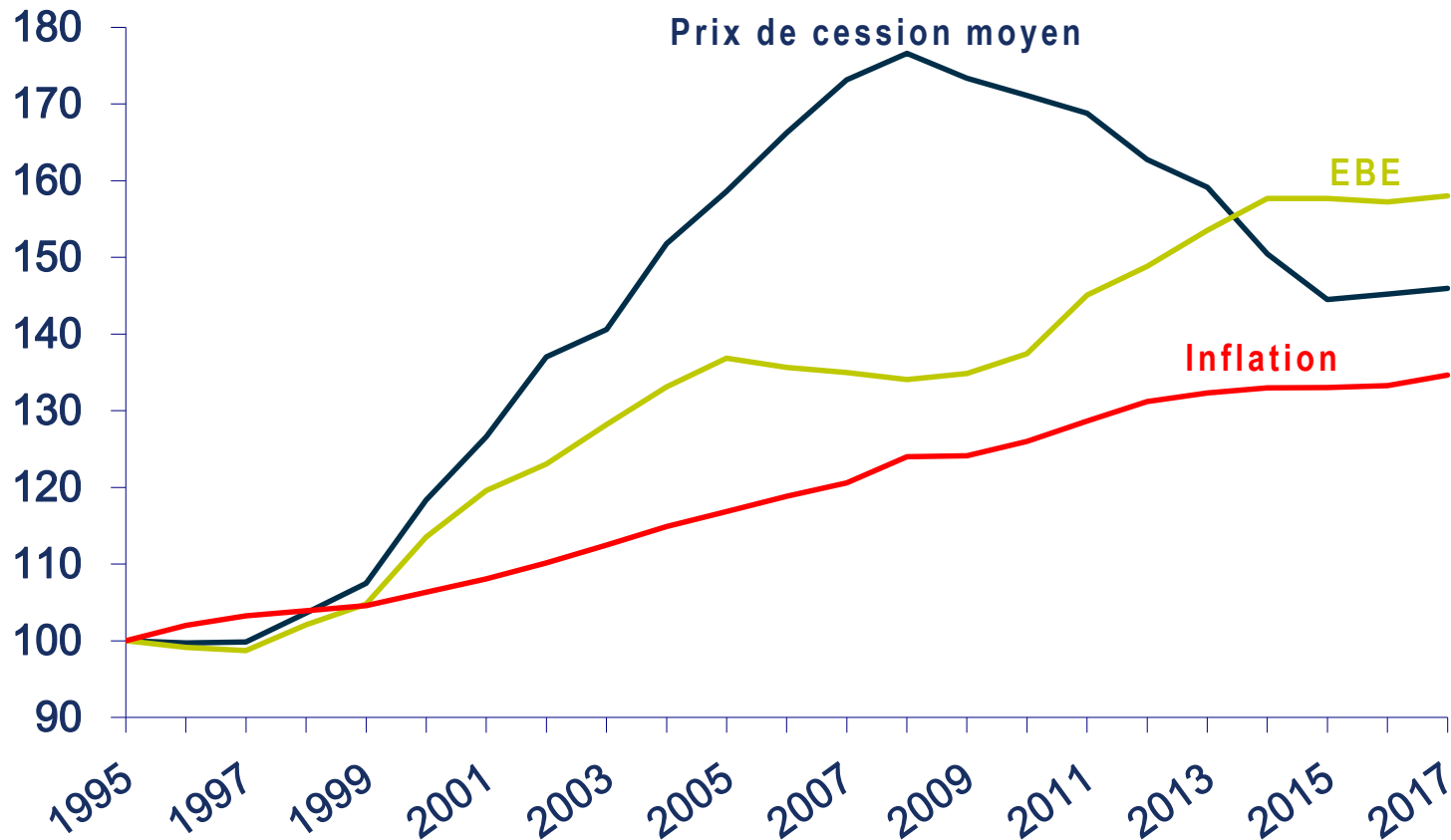
Prix en multiple de l'EBE par taille d'officine



- La taille de l'officine est un critère de valorisation très déterminant : le prix de cession moyen des pharmacies de moins de 1200 K€ s'établit à 5,6 x l'EBE contre 6,8 x l'EBE pour les officines de plus de 2000 K€.

Evolution du prix de cession moyen France entière en valeur

Base 100 en 1995



- Depuis 2015, on observe un retour à une corrélation entre prix et rentabilité, signe d'un marché mature.

Amélioration du ratio prix et rentabilité



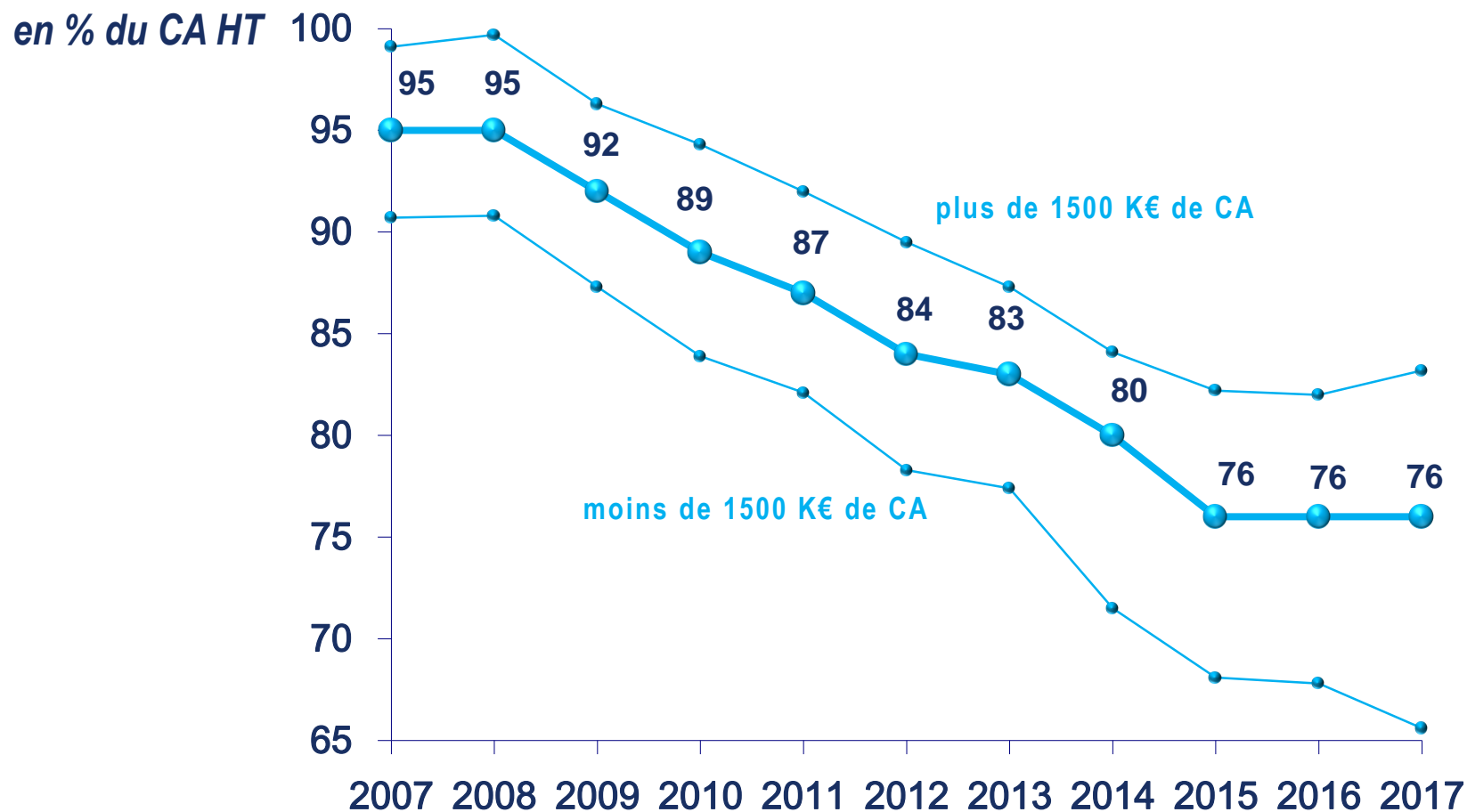
INTERFIMO

FINANCIER DES PROFESSIONS LIBÉRALES



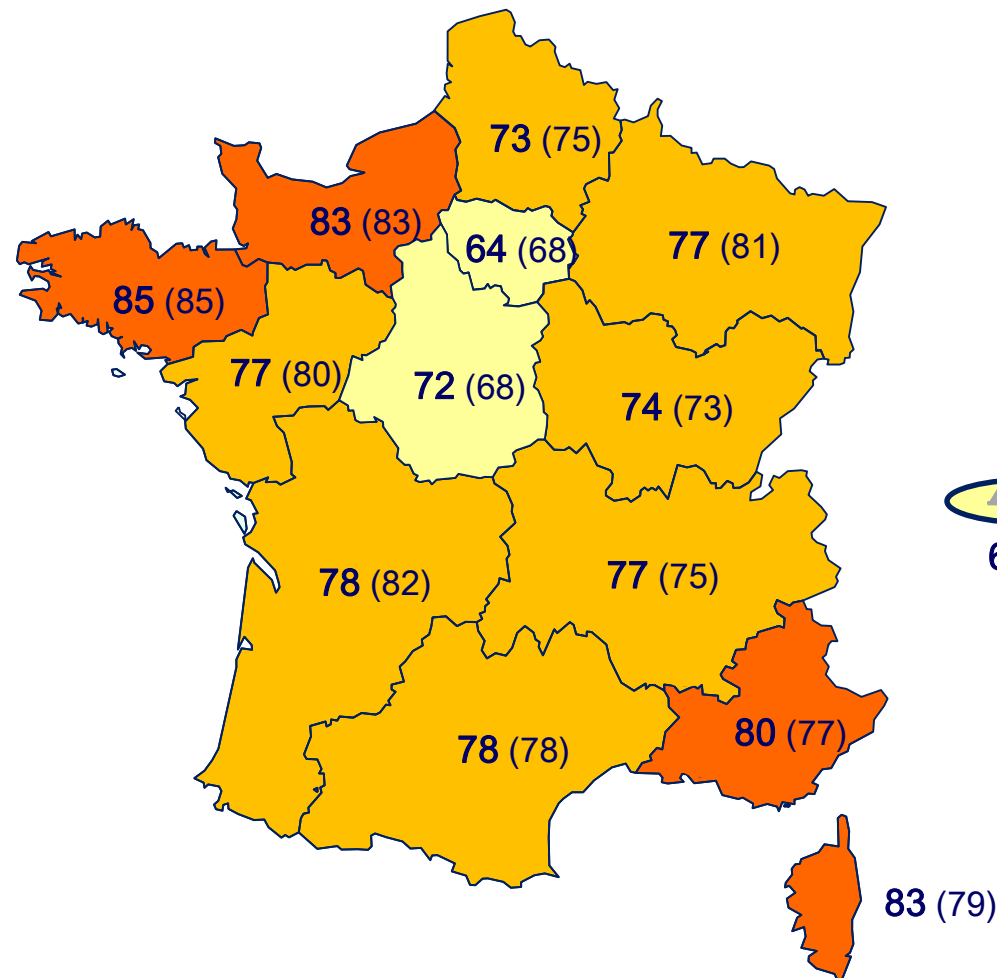
- En 2017, la dispersion du nuage de points (représentatifs d'autant de cessions) est moins importante qu'en 2008 où le marché était très hétérogène.

Evolution du prix de cession par niveau de chiffre d'affaires



- La stabilité du prix de cession moyen à 76% du CA HT enregistré en 2017 recouvre des évolutions divergentes selon la taille de l'officine.

Carte de France des Prix de Cession en pourcentage du CA HT






Moyenne France entière : 76% du CA HT

(Rappel 2016 : 76% du CA HT)



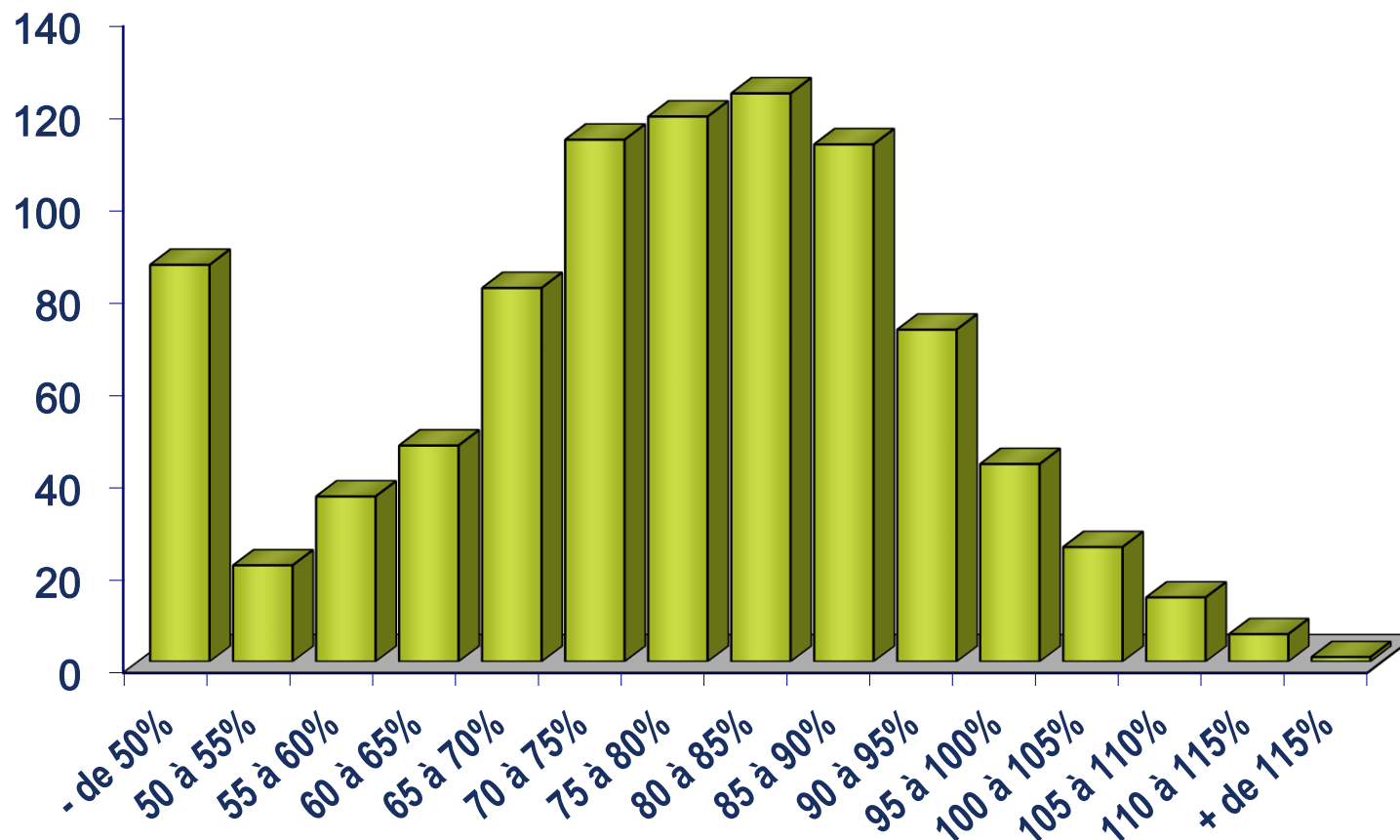
69 (69)

-  moins de 73%
-  de 73% à 79%
-  80% ou plus

- En 2017, les régions les plus chères sont la Bretagne, la Normandie, PACA et la Corse. L'IDF + Paris et le Centre-Val de Loire restent les régions les moins valorisées.

Dispersion des prix en pourcentage du CA HT

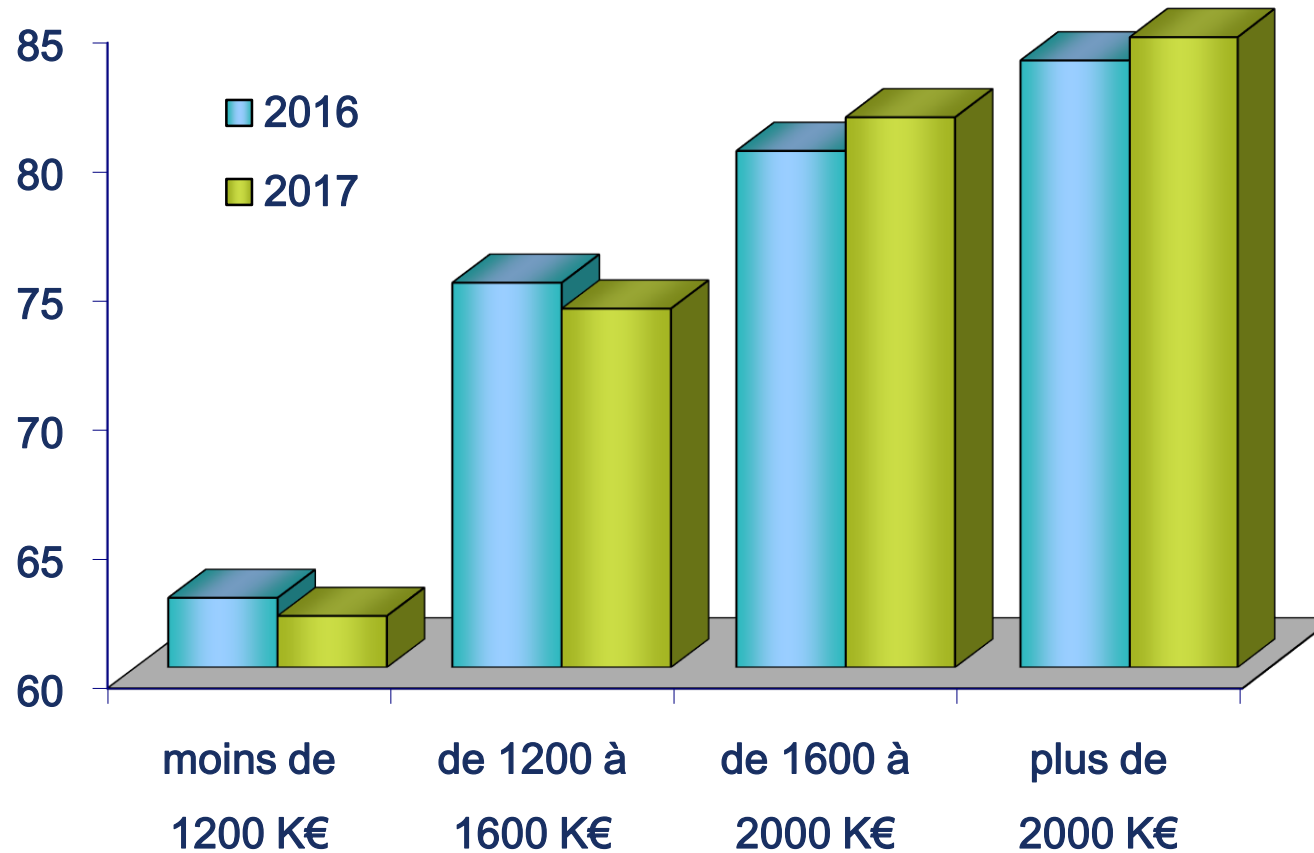
Nombre de cessions



- En 2017, 60% des officines sont valorisées entre 64% et 90% du CA HT, c'est-à-dire entre -12 et +14 points autour du prix moyen. A noter le marché spécifique des cessions à moins de 50% du CA de plus en plus marqué.

Prix de cession par niveau de chiffre d'affaires HT

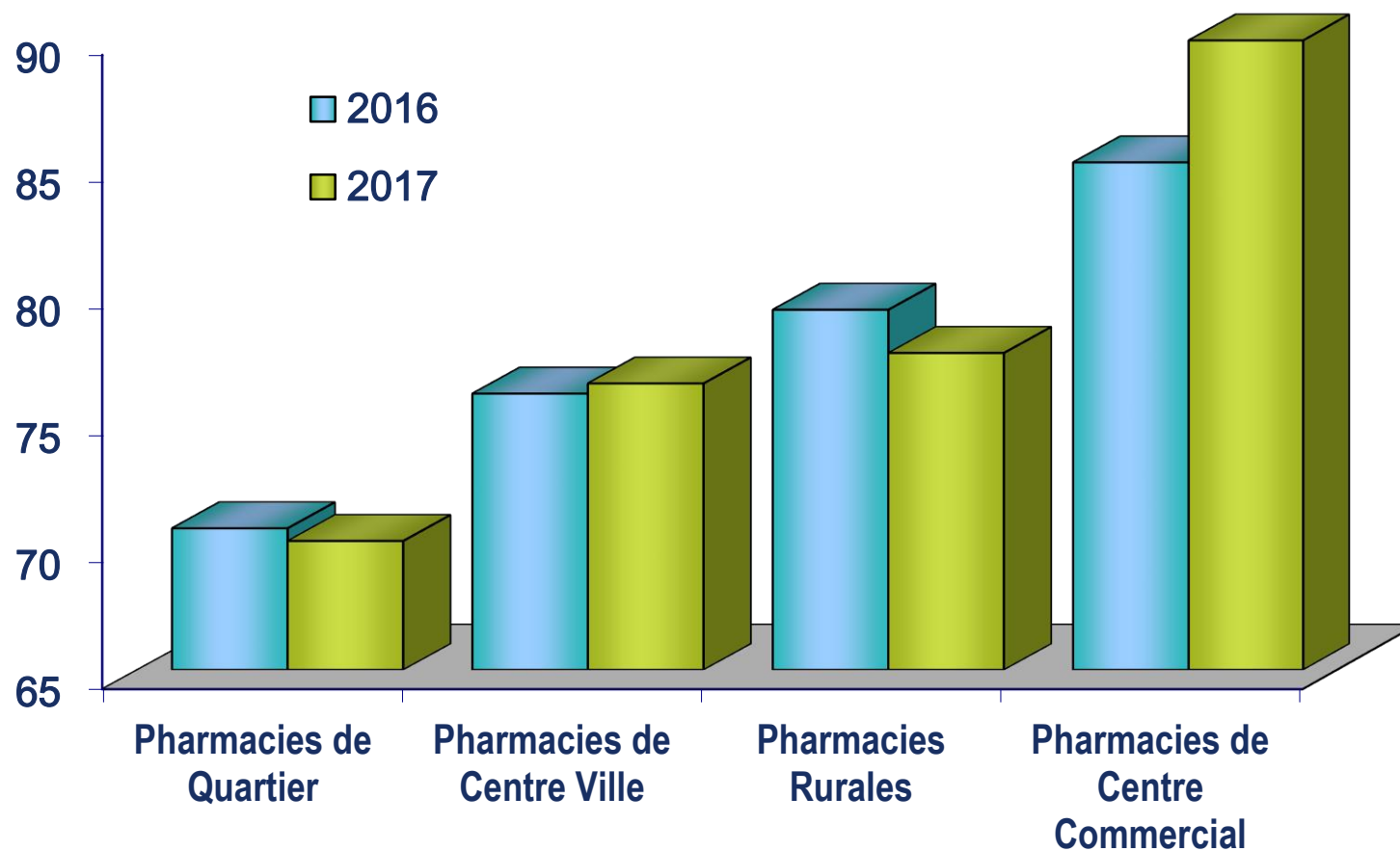
PV/CA HT en %



- En 2017, on observe une baisse des prix pour les catégories de pharmacies de – de 1600 K€ de CA tandis que les officines de plus de 1600 K€ progressent.

Prix de cession par type d'officine

PV/CA HT en %



- Les pharmacies des centres commerciaux affichent une hausse marquée des prix en 2017 et restent les mieux valorisées (90% du CA).

PRIX ET VALEURS DES PHARMACIES 2018

1. Environnement
2. Animation du marché
3. Prix de cession
- 4. Nouvelle fiscalité et ordonnance réseau**
5. Pallier le manque d'apport des acquéreurs

Nouvelle fiscalité favorable aux entreprises

► Baisse programmée de l'IS

Taux IS PME si CA < 7,63 M€

Tranches de bénéfice imposable	2018	2019	2020	2021	2022
0 à 38 120 €	15 %	15 %	15 %	15 %	15 %
38 120 € à 500 000 €	28 %	28 %	28 %	26,5 %	25 %
> 500 000 €	33,1/3 %	31 %			

Si CA > 7,63 M€ : pas de tranche à 15%

Exemple : économie de **22,6 K€** pour une officine dégageant 500 K€ de bénéfices en 2018

► CICE maintenu au taux de 6% (suppression en 2019 vs allègement de cotisations patronales)

- ▶ **Fonds et parts de SNC à l'I.R. : PVLT imposées à 30% (12,8% IR + 17,2% PS)**
- ▶ **Parts ou actions de SEL à l'I.S. :**
 - **PFU à 30%** (12,8% IR + 17,2% PS)
 - **ou barème progressif de l'IR + prélèvements sociaux à 17,2% avant abattement**

Dirigeant partant à la retraite

Fonds ou parts de SNC : exonération d'IR
mais PS applicables (17,2%)

Parts ou actions de SEL à l'IS :

- **abattement fixe 500 K€** puis **PFU 30%**
- **ou** barème progressif IR et PS sans abattement fixe
- **ou** clause de sauvegarde sans abattement fixe

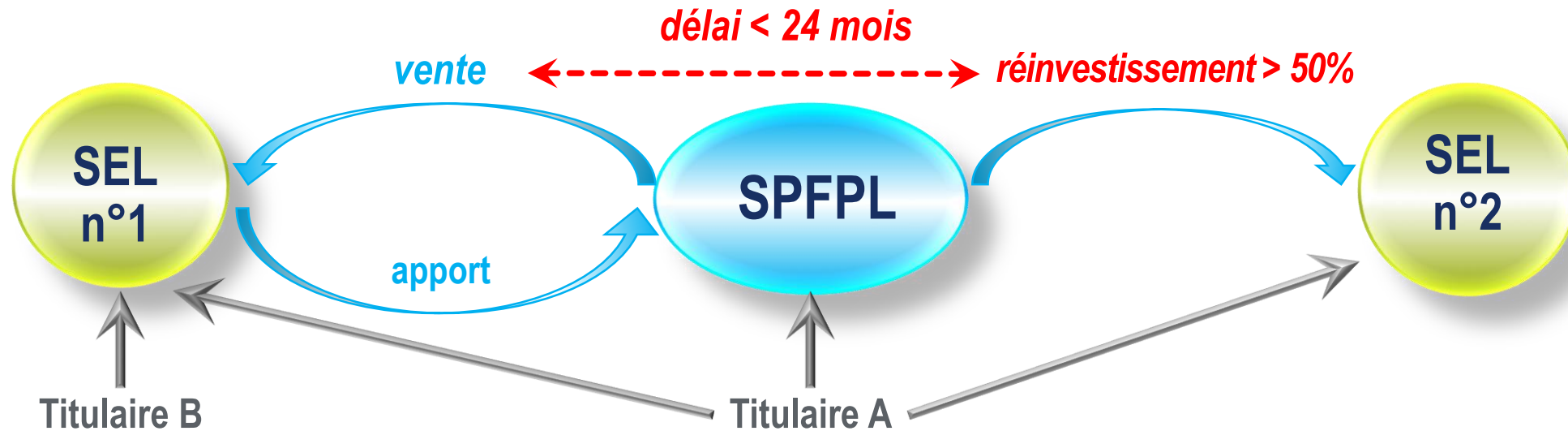
Clause de sauvegarde

pour les titres acquis avant le 1^{er} janv. 2018, le barème progressif peut s'appliquer avec abattements pour durée de détention

- **abattement de droit commun : 65% après 8 ans**

l'abattement dit « incitatif » (85% après 8 ans) ne trouvera pratiquement jamais à s'appliquer aux officines

L'apport-cession toujours plus d'actualité



phase 1 : apport par A de ses titres de la SEL n°1 à une SPFPL (report d'imposition sous conditions)

phase 2 : la SPFPL vend ses titres de la SEL n°1 à un autre titulaire B (pas ou peu de +values)

phase 3 : la SPFPL acquiert les titres d'une SEL n°2 dont le titulaire sera A

→ **le report d'imposition de A est maintenu**

→ **la SPFPL finance l'acquisition de la SEL n°2 sous le régime mère-fille ou intégration fiscale**

- ▶ **Suppression de l'interdiction de cession ou de nouveau regroupement pendant 5 ans suite à un premier regroupement ou transfert.**
- ▶ **Accroissement des délais administratifs pour créations, transferts et regroupements :** entre notification et licence (3 mois), entre autorisation et ouverture (2 ans)... néanmoins trop courts pour purger les recours.
- ▶ **Critères plus lisibles s'imposant à l'ARS pour les autorisations :** unités géographiques / quartiers, compromission de l'approvisionnement, population résidente, transferts en centres commerciaux ou MSP excentrés.
- ▶ **Aéroports et territoires « fragiles » :** dispositions spécifiques / créations.
- ▶ **Maintien des règles sur** quotas de population résidente, priorité des regroupements sur transferts, gel des licences après regroupement (12 ans), consultation des instances.

PRIX ET VALEURS DES PHARMACIES 2018

1. Environnement
2. Animation du marché
3. Prix de cession
4. Nouvelle fiscalité et ordonnance réseau
- 5. Pallier le manque d'apport des acquéreurs**

Comment pallier le manque d'apport des acquéreurs ?

les banques cantonnant leurs interventions à $\pm 80\%$ des plans de financement



INTERFIMO

FINANCIER DES PROFESSIONS LIBÉRALES

- ▶ **Doper le crédit bancaire / garanties externes (INITIO)**
- ▶ **Utiliser toutes les ressources de l'ingénierie financière :** *restructuration, réduction de capital, crédit vendeur...*
- ▶ **Evoluer vers l'association-transmission progressive :** *LBO, SPFPL de portage...*
- ▶ **Encadrer les obligations (convertibles ou non) :**
 - Approche « business »**
 - ✓ Prestations liées invasives
 - ✓ Captation de la valeur créée
 - Approche « éthique »**
 - ✓ Indépendance préservée
 - ✓ Taux raisonnable

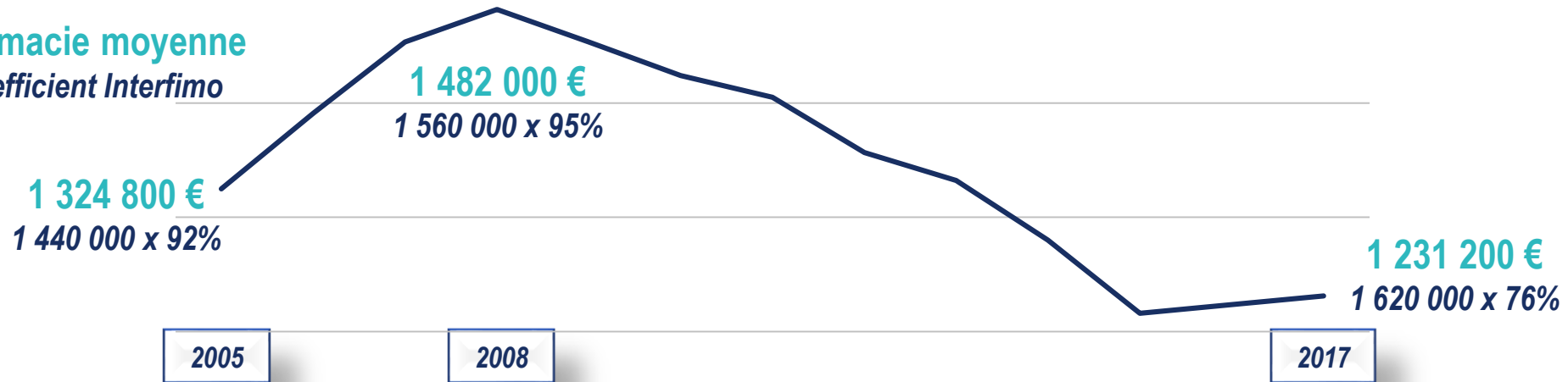
} *un Fonds sous l'égide de la Profession ?*
- ▶ **Fluidifier les 4 x 27000 interventions potentielles en capital de pharmaciens investisseurs**
 - Business angels**
 - ✓ Investissement de proximité
 - ✓ Montants importants
 - ✓ Implication personnelle
 - Epargnants**
 - ✓ Distances indifférentes
 - ✓ Petits montants
 - ✓ Sleeping partners

} *une Plateforme sous l'égide de la Profession ?*

Titulaire ou « associé investisseur » : aurait-il été judicieux d'investir dans une pharmacie il y a 12 ans ?

Prix de la pharmacie moyenne

CA moyen x coefficient Interfimo



Investissement initial minimum : 250 000 €

Capital retiré après 12 ans : 1 231 200 €

Hypothèse zéro dividende dans l'intervalle

Taux de rendement interne : 14,2 %

Fiscalité selon les situations :

- 4% (titres de participation d'une SPFPL)
- 17,2% (prélèvements sociaux sur un PEA)
- 30% maxi (PFU)

Remboursement
d'emprunt

+

Progression des
résultats

—

Dévalorisation
des pharmacies

=

Capitalisation



INTERFIMO

FINANCIER DES PROFESSIONS LIBÉRALES



Ce diaporama est exclusivement réservé au site d'INTERFIMO

Si vous souhaitez permettre à vos visiteurs de le télécharger, nous vous invitons à créer un lien depuis votre site vers notre page :

<https://www.interfimo.fr/etudes/prix-pharmacien,1>